那一天，会有深情又含蓄的人跟你说：“我可以帮你清理一下购物车吗？”

2017年“双11”全球狂欢节如期而至，又来到了我们的身边，为原本要过光棍节的朋友们添了几分喜气，作为“土豪”的你可以向你的爱慕对象深情又含蓄的说：“我可以帮你清理一下购物车吗？”当然，你首先要预估一下对方的购买力，如果实在太强，你需要再考虑一下了，也许过了这个“双11”，你的负担会轻很多……

目前，全年规模最大的购物狂欢节点主要有上半年的京东6.18、下半年的天猫“双11”，还有西方感恩节后的黑色星期五，经过多年开放式的运营，已经变成全电商、全商家和消费者狂欢的盛宴。面对个人和家庭的实际需求，在当下“双11”商家让利盛宴里下单囤点货无疑是一个很好的选择，针对选购品种繁多和多平台让利幅度不同的信息不对称问题，我们觉得有一份主要商家的选购攻略是极好的。

京东主题专场：每天都不同，总有一天属于你

京东11·11全球好物节从11月1日起至11月9日为专场期，11月10日至12日是为期三天的大促高潮期。每天都会主打某一主题或者某一品类，让每一位消费者都能享受最适合自己的购物狂欢。

11月1日的尖货疯抢盛典，主打超级秒杀日，全天万千好物低至1折起。11月2日至9日，分别主打超市品类、女性时尚、男性时尚、食品生鲜、大小家电、亿万神券、居家生活和潮流3C。

从11月10日开始，节奏加快，狂欢活动开始变成以小时为维度来计算：11月10日0-20点，全品争锋，提前引爆，京东超市每满199减100；20-24点，高能预警，狂欢开启，手机秒杀低至11.11。11月11日0-16点，火力全开，狂抢24小时，依旧主打手机超低价秒杀；11日16-20点，狂欢加速，好货加码，潮流服饰5折外加神券嗨翻购；11日20点-24点，则进入最后4个小时巅峰盛典。

如果你是一个十足的购物狂人，就算11月11日过去了，你还可以趁着11月12日的好货补仓专场，再续火力。在这天，京东11·11为你奉上居家好物的跨万店3件7折、2件8折的大力度优惠。

即日起，京东PLUS会员用户都可领取“1111元神券大礼包”，同时，一直到11月20日期间，PLUS正式会员购物的京豆回馈，都将从高于普通用户的10倍提升到20倍！精选全品类爆品、5折商品限量抢、专享价商品……等等更是让PLUS会员拥有了众多令人羡慕的专属权益。新加入的PLUS会员更是福利多多：11月1日和11月11日其中任一天，新开通PLUS会员的用户将额外获得200元的全品类神券礼包；即日起至11月12日期间，加入PLUS会员还可享受109-149元/年不等的限时优惠价格。

天猫双11优惠券开抢：总值超20亿

2017天猫双11全球狂欢节进入倒计时，一大波大额优惠券如期而至。天猫方面表示，10月31日开始向消费者发放总值超20亿元的优惠券，单张面值最高1111元。

据悉，天猫双11优惠券每天分0点、10点、12点、16点、20点五个时段发放，一直会持续到天猫双11当天。

目前，天猫双11预售商品已全面曝光，通过红包及优惠券的叠加，在11月11日当天下单将最划算。

让利及更优的价格也点燃了消费者的热情。10月27日，天猫联手苏宁启动对iPhone产品定金膨胀，新品64G iPhone 8直降千元双11到手价4788元、iPhone 8Plus双11到手价低至5788元。上线第一天，iPhone8及iPhone 8Plus一举拿下天猫双11预售Top3单品中的两个席位。

10月31日起，天猫双11对苹果产品价格补贴扩大至iPad品类，2017款32G iPad双11到手价低至2188元，128G iPad双11到手价2888元。天猫双11期间，将针对苹果产品，全网监测，动态调价，确保天猫苏宁旗舰店iPhone、iPad价格全网更优。

在手机数码行业，天猫还将发放6000-1111、5000-700、2980-400、1980-280、980-150 五档满减优惠券及分期免息券等大幅优惠。例如，小米note3天猫双11到手价1919元，三星s7 edge双11到手价2899元。

在家电、家居、家纺、家具行业等，天猫电器美家上线半价专区，可1元抢购“半价券”。例如，夏普60吋4K高清平板电视券后到手价3499元，海尔10公斤洗烘一体滚筒双11到手价3299元。

上海国美打响“双十一”家电夺冠战

作为沪上家电零售巨头的上海国美于11月3日至11月12日启动双11促销大战，放言“11.11全网比价 无底价销售”。届时，上海国美将举行不同品类的低价促销活动，部分商品将低至5折。活动期间消费者可享受“线上比价，店内下单”的购物新体验，同时可享受所购商品即买即送即安装的快速服务。

上海国美在“双十一”活动期间，以产品为主导，拒绝“限量”、“秒杀”等噱头，全网比价，拿出同品质甚至更高规格的型号对标，以“真低价”让利消费者展开全民购物体验。不仅如此，还为整套购买顾客准备了家电套购专享大礼，在活动价基础上套购2件满额送夏普45英寸液晶（含498元爱奇艺年卡），购海尔FAA、BAA柜机系列送1P变频挂机，购指定品牌彩电享夏普45英寸液晶半价购。

活动期间，消费者购任意品牌烟机+灶机+热水器还可享洗碗机半价购、购指定型号冰箱或洗衣机第二件半价、购单品3000元以上净水器、空气净化器享第二件厨房小家电半价购，全面满足消费者绿色、时尚、品质的各方面需求。

与此同时，针对“双十一”送货慢的问题，上海国美进一步加强浦西、浦东物流配送中心配送效率，承诺“一日三达，精准配送”的送装要求，并且率先推出“送装一体”服务，将进一步全面提升消费者的购物体验。从商品选择、购买、安装、售后，建立起服务周期闭环，让消费透明化，所有一站式服务的全流程都在消费者掌控之中。消费者购买商品后，送货、安装仅需一天就可以完成，解决了送货、安装不同步的行业痛点。

小建议

据我的观察商家宣传主打的品牌产品应该是获得了厂商很大支持，而且让利幅度会比较大，所以才有信心和决心拿出来宣传为自己的平台导流，在看准品牌和产品的基础上，我们可以优选采买。在细节上有抵用券、预约之类的能享受的尽量要享受到。在思路上，先保证生活必需品，可买可不卖的产品自己要考虑好，到时候家里堆不下就麻烦了。

防止头发继续受损，戴森头发科学实验室提供有效解决方案

戴森为了真正地了解头发科学，巨资投入5,000万英镑创建头发科学实验室。103个戴森工程师、毛发学家和造型师，历经四年的时间，从空气动力学到头发的细胞结构，至今已测试将近1600千米的真实头发。测试表明头发的光泽与头发的健康度之间有着紧密的联系。想要保持头发健康并充满光泽，发丝表层和皮质层结构需要被保护，而最好的方式之一，就是预防发丝因过高的温度而受损。

由第九代戴森数码马达驱动，戴森Supersonic™吹风机能产生快速而集中的气流。每秒20次测温能保证温度被持续有效控制。这些都使我们的头发不被过高温度伤害，从而保持健康的光泽。

戴森Supersonic™ 吹风机-镍紫色已于今年9月开始发售，建议零售价RMB2990。

京东发布汽车无界服务战略 将打造10万+智慧修理厂

11月1日，京东发布汽车无界服务战略，宣布在汽车用品业务基础上，向上游拓展B2B市场，打通汽车后市场品牌商、经销商、维修方、消费者之间的全产业链条，形成B2B2C闭环。

“我们将打造10万+修理厂成为拥有智能预测、补货、协同供应链和最新智能门店科技的智慧修理厂”京东集团副总裁、京东商城居家生活事业部总裁辛利军说，下一个10年到20年，第四次零售革命将推动“无界零售”时代的到来，成本、效率、体验都将实现升级，京东将凭借多年来在技术、零售、物流领域积累的能力重构汽车后市场的货流和信息流。

据透露，春节前，消费者还有望看到京东品牌标识的汽车服务门店问世，这些门店通过京东标准严格挑选审核后面世。唐诣深表示，京东汽车服务门店不会追求数量，更加注重质量。

2017中国建筑装饰蓝皮书重磅发布，直面全球创新竞争

2017年10月31日，由中国建筑装饰协会主办、中国建筑装饰协会研究分会承办的“2017中国建筑装饰蓝皮书新闻发布会”在上海盛大举行。

2017版中国建筑装饰行业发展报告以国家实施创新驱动发展战略为背景，对我国建筑装饰行业创新发展现状和问题展开分析和讨论。总报告利用企业调查资料分析了建筑装饰行业创新发展的进展和特征，探讨了建筑装饰企业经营模式、管理模式创新的现状和趋势，以及技术创新的发生机制和效应；专门讨论了基于BIM的总体创新以及随着技术卷入而产生的链式创新、整合创新和系统集成创新；报告还分析了企业技术和体制创新驱动机制，提出了具有行业特色的痛点理论。

《时尚3C》编辑邮箱 181644262@qq.com