

## 产品、服务两端发力

## 金融机构奋战新质生产力赛道

《上海金融助力新质生产力发展三年行动计划》日前发布,该计划拟在三年内通过股权、贷款、债券、保险等累计投放2万亿元,促进上海新质生产力加快发展。与此同时“上海金融支持民营经济高质量发展服务月”活动正如火如荼地进行中,记者采访获悉,申城金融不断强化“加速器”作用,为先进制造业、民营创新经济提供充足“弹药”,助力申城新质生产力加速形成。

青年报记者 孙琪



上海金融助力新质生产力发展。

本版均为受访者供图

## ■ 资讯

聚焦普惠金融  
银行保险走深走实

本报讯 记者 孙琪 近日国家金融监督管理总局启动第一届“普惠金融推进月”活动,沪上金融机构积极响应,大力推广属地化特色化普惠金融服务。

日前,中国人寿保险股份有限公司在国华金融中心举办了主题为“普惠春风至,服务暖意浓”的媒体沙龙。来自金融保险领域的专家学者、媒体记者以及保险从业者,共同探讨普惠金融的发展趋势与宣传推广。

活动中,上海财经大学金融保险研究所所长栗芳教授深入分析了普惠保险与商业健康保险的竞合关系。他指出,普惠保险在满足老年人、农民、新市民等特定群体的保险需求方面发挥着不可替代的作用,而商业健康保险则通过提供更多样化的产品与服务,为社会大众提供了更高层次的保障选择。两者之间的合作,将有助于构建更加完善的医疗保障体系。

浦发银行上海分行相关人士告诉记者,在第一届“普惠金融推进月”中,该行与上海市融资担保中心紧密协作,共同推出了一系列创新举措:如深化“政银保担”四方合作机制,着力扶持创业企业发展等。该行引入了科技力量,优化了线上服务平台,升级了多个在线融资产品,如浦新贷、浦创贷等,使得小微企业可以一键申请,实时审批,大大缩短了融资周期。同时,通过知识产权、应收账款等多种方式进行担保,拓宽了担保方式,有效缓解了中小企业的资金压力。

汇付天下:  
产业数字化

本报讯 记者 孙琪 记者近日从汇付天下获悉,该公司近日发布国内首个支付PaaS平台“斗拱”2.0版本,在功能分层完善、用户交互提升、客户流程重构、数字生态连接等方面做了全面升级。

数字化浪潮席卷各行各业,支付也发生了巨大的变化:载体上,从简单的终端和支付网关,升级为由支付API嵌入场景;功能上,从单一的收款功能,升级为资金管理综合解决方案;作用上,从核心系统外的独立工具,升级为软件和数据的超级连接器。

“产业数字化本质上是一场软件的革命。”该公司董事长兼CEO周晔在发布会上分享了产业数字化的一些思考,他表示业务软件化的趋势方兴未艾,针对B端企业的数字生态正在形成,人工智能技术开始逐步应用,将SaaS和软件企业升级为PayFac(Payment Facilitator),实现软件能力与支付能力的充分融合,或将成为产业数字化的必然。

他们更关注企业资质、研发能力、专利质量等软硬件内容,为符合条件的企业简化审批流程、提升服务效率。

## 主动作为 增加创新服务

新质生产力的发展不仅是技术和产业层面的革新,更是对传统发展模式的一次深刻转型。为与国家战略同频,申城金融从业者主动作为,拿出专业精神,把握时代机遇。

总部坐落于嘉定的翌耀科技长期为奔驰、宝马、大众、通用等一线车厂提供智能制造解决方案。去年被评为上海市“专精特新”企业。该公司订单较多,正处于高速发展期,鉴于项目启动初期需提前投入资金采购原材料,且资金回笼周期较长,故公司存在中长期营运资金需求。该公司的需求引起申城金融机构的关注。

“兴业银行上海分行为我们提供三年期流动资金贷款,满足了我们的差异化需求。”翌耀科技首席财务官徐祉浩介绍,“我们项目的运作周期约一年半,加

之大型车厂的账期较长,垫资的周期经常超过一年。兴业银行上海分行提供的中长期贷款完美契合了我们从垫资到施工,再到客户回款的项目全周期,这样的贷款安排降低了企业风险。”

据兴业银行上海虹口支行客户经理黄培杰介绍,其团队历经数月实地调研与深度研究,深入剖析翌耀科技的经营模式和独特需求,在兴业银行上海分行的支持和指导下,顺利完成了准入、尽调和授信评审,最终该企业成功获批了三年期的中期贷款额度。

## 长期服务 增强金融供给

新质生产力想要突破,并非朝夕之功,需要持续投入资源。在这个过程中,沪上金融机构积极丰富产品服务体系,坚持长期服务。

“六年里,我们公司钴系产品产能从2000金属吨上升至15000金属吨。”格派钴业新材料有限公司(下简称“格派钴业”)副总裁俞丽华日前对记者表示,金融机构为企业量身定制专属金融服务

方案,有效推动了该公司在新能源动力电池领域的快速发展。

格派钴业在新能源新材料领域深耕多年,专注于硫酸钴、氯化钴、电解钴等钴系产品及电池级硫酸镍产品的研发与企业生产。随着公司规模的扩大和业务的拓展,资金需求也日益增长。特别是在其近年转型初期和后续项目扩建的关键时刻,资金问题成为制约其发展的主要因素。

得知这一情况后,江苏银行上海分行客户经理主动上门,为企业量身定制专属金融服务方案,最终为企业授信1亿元。该笔资金的到位,为该公司的技术创新和产能提升提供了强有力的支持。

江苏银行上海分行客户经理表示:“目前该集团授信总额度2亿元,授信余额1.1亿元。我们之所以给格派钴业这么高的授信以及金融支持,除了前期的调研结论和基本的风控外,还有一个原因,就是这个行业目前是符合国家政策导向的。该公司现在属于新能源产业前端的供应商,这也契合了分行助力上海打造优势产业集群的目标。”

## 银行存款产品频频下架

并非个案,多家银行App“智能通知存款”功能已经消失。

“5月17日,我有一笔存款就要到期了,最近找了几家中小银行,三年期、五年期的存款产品还要抢,利率还都不高。”市民夏先生嘟囔银行售罄、下架长期存款,让他今年的稳健理财计划执行越来越难。

分析人士指出,截至2023年末,我国商业银行净息差下降至1.69%,首次跌破1.7%关口。从近日公布的上市银行年报看,上市银行净息差普遍出现下降。净息差下降的主要原因是,银行加大向实体经济减费让利力度,贷款市场报价利率(LPR)

多次下降。2024年,在推动社会综合融资成本稳中有降的情况下,银行净息差可能还会下降。在这种情况下,下调存款利率、压降负债成本成为商业银行的共同选择。但不同的银行由于市场竞争、客户定位、负债结构等因素有所不同,调整存款利率的节奏、幅度各有不同。部分银行调整大额存单、定期存款、协定存款等产品发行计划(包括压缩发行规模、暂停部分产品),以及下架智能通知存款产品,主要是为了降低存款利率,压降负债成本。总体而言,2024年商业银行仍将继续下调存款利率,以进一步压降资金成本,减缓息

差缩窄的压力。除了下调存款利率之外,商业银行还应减少对存款的利息补贴以及利息之外的费用,以进一步压降存款的隐性成本。

招联首席研究员、复旦大学金融研究院兼职研究员董希淼建议,在各类资管产品收益率以及存款利率持续下降的情况下,投资者应尽快调整好投资心态,降低对投资收益的预期。总体而言,投资者应平衡好风险和收益的关系,来综合进行资产配置。投资者如果追求稳健收益,可以在存款之外,适当配置现金管理类理财产品、货币基金,以及储蓄国债等产品。

## 提升服务 加强科技“软实力”

为护航科技企业发展,近年来,上海知识产权质押融资快速发展,为企业发展提供了更多可能和保障。

上海梅思泰克环境(集团)股份有限公司是一家专业的环境污染治理设备提供商,为市政污水处理、烟草、燃煤热电等行业提供废气治理和监测设备,是一家“专精特新”企业。随着业务发展,企业一季度扩大生产规模,项目大幅增长,需要资金支持。

关键时刻,中信银行上海分行主动对接企业,上门拜访了解情况,为企业设计了科创企业特色化授信审批方案,以其发明专利质押,通过线上渠道高效为企业投放1000万元流动资金贷款。“这笔资金有效缓解了我们的企业融资难和资金需求大的问题,支持企业扩大生产规模,使我们得到了更大的发展机会。”企业负责人说道。

值得一提的是,中信银行上海分行等机构积极打造科创企业特色化审批,在审批过程中,

青年报记者 孙琪

本报讯 “民生银行在售的大额存单仅有1个月及3个月期限,利率为1.7%。”市民曹女士看着自己的工资代发民生银行App,感叹传言果然是真:5月7日,民生银行下架半年期及以上大额存单产品。

近年来,伴随着存款利率的密集调整,不少高利率的存款产品逐步“退场”。比如五一前夕,渤海银行公告称,该行自动转存个人通知存款产品将于2024年5月1日起自动终止,终止后存量自动转存个人通知存款产品统一变更为“通知存款+”产品。这