

为加快建设具有全球影响力的科技创新中心，沪上银行搭机制、创产品、优服务、建生态，积极探索服务科创新模式。上海金融机构用创新金融活水灌溉申城科创沃土。

青年报记者 孙琪



企业在银行网点介绍公司的最新技术。



在银行网点的开放空间，浦发银行创新实验室的专家正与AI企业沟通交流。
本版受访者供图

银行网点化身科创企业路演室

沪上银行为科创企业发展注入不一样的金融活力

银行网点变身路演室

8月天高气爽，登上上海西岸国际人工智能中心(AI Tower)鸟瞰，徐汇滨江的昼夜之美尽收眼底。这座独具未来感的大厦是黄浦江畔AI企业浓度最高楼宇，已集聚包括微软亚洲研究院(上海)、阿里巴巴、华为鲲鹏等行业龙头企业和顶尖研究机构，共同打造徐汇区千亿级人工智能产业集群。西岸智塔(AI TOWER)的东塔一楼最近开业了一家有别于传统概念的银行网点——浦发银行徐汇滨江支行，正在成为区域内人工智能企业热门“打卡点”。

记者在这家银行网点看到这里科技感十足，数字人“小浦”是迎宾员，人们可以向“她”咨询金融业务，也可以向“她”了解周边生活信息。网点内的机器人是不错的闲聊对象，排队等候时，大家可以让它帮买咖啡，也可以取用机器人提供的健康检测设备，检测下血氧等健康指标。

有别于传统网点，这里的厅堂设有共享发布区，来自上海沈德无创时代医疗科技有限公司的相关负责人正在向大家介绍公司的最新技术，现场的数字大屏播放着企业宣传片，附近摆放了几只该公司的海报。银行还在网点内开辟了一块“成果展示区”，鼓励有市场拓展需求的人

工智能公司将他们最新的产品摆放在这里举行小型的路演，上方的触摸屏还可提供多样化的展现方式和效果呈现。

据浦发徐汇滨江支行行长蔡佳琪介绍，这里是该行针对人工智能创新生态的首家网点，围绕“网点+体验中心+孵化器”的理念，赋予金融场景更多的社交属性，该网点的人工智能企业客户，都较青睐在这里发布经营成果，与行业更好地交流和分享。

该网点二楼的会议室也是对外开放空间，来自上海昱极科技有限公司的技术人员正围着一个咨询问题，被围着的是浦发银行总行创新实验室的工作人员。据悉，为了加大对区域内产业发展的支持力度，浦发银行总行派遣相关行业专家在这里定期驻点。许多的初创企业都乐于来到这里，获取他们所需的信息和技术支持。

化身金融顾问“根”植园区

科技企业的金融需求有别于传统行业，银行业需要做更多差异化的量身定制，因此深耕科创园区，是上海金融机构服务科创企业的重要抓手。

记者采访获悉，深耕张江园区的兴业银行上海分行从科创水平、所属产业、经营状况、政府资质等维度对科创企业进行评

价，对达标企业予以更为优惠的授信政策，为初创期、轻资产的科技型企业破解不少融资“难、慢、贵”等难题。

同样，浙商银行上海分行也选择走进科创园区寻找更多金融结合科创的契机。据悉，金融顾问制度是浙江省首创的金融供给侧结构性改革重大制度创新，记者从相关负责人处获悉，该行因地制宜不断探索金融顾问制度，有力地聚集起科创服务力量。今年1月，该行联合财通证券上海分公司等机构，在启迪漕河泾科技园、海尔智谷落地上海市首批2家金融顾问工作室；4月，该行联合牵头的上海静安区普惠金融顾问工作室正式成立；6月，该行牵头在派米雷余山智地产业园区设立了金融顾问工作室。

截至2023年6月末，兴业银行上海分行园区金融客户合计28714户，占企金客户数的44.4%，较年初增加1808户，增幅6.72%。截至今年7月末，浙商银行上海分行金融顾问开展活动88次，运用并购贷、公司债、中票、超短融、成长贷等企业解决融资近30亿元。相关负责人表示，下一步将通过联合高校打造金融顾问“孵化器”、扩大金融顾问“朋友圈”联盟、丰富和创新金融顾问形式等，为支持上海经济高质量发展贡献更多“浙银力量”。

■ 资讯

沪上首款普惠型家庭综合保险“沪家保”上线

近期，全球暴雨、台风等各种自然灾害频发，造成的房屋及家庭财产损失牵动人心，“我得给自家房子买个‘意外险’，才能心安。”市民江女士和多位好友商量，有“房产保险箱”之称的家财险近期逐渐升温。8月，由政府指导的首个上海市城市定制普惠型家庭综合保险产品“沪家保”正式上线，受到颇多市民关注。

青年报记者 孙琪

百元家财险提供百万元保障

据悉，“沪家保”由人保财险、中国太保产险、太平财险、中国人寿财险、中银保险5家财险公司作为首批代表成立“沪家保”保险服务联盟共同研发推出，在上海市保险同业公会支持协调下，接受国家金融监督管理总局上海监管局的监督。“沪家保”保障方案分为普惠版和城市版：前者保费89元/年/户，提供最高120万元保障；后者保费189元/年/户，提供最高230万元保障。

据相关工作人员介绍，相对于其他同类家财险产品，“沪家保”具有政府指导、保障全面、价格惠民、投保便捷、售后便利等多重特点。普通家财险主要保障责任为家庭房屋的财产保障；

但“沪家保”产品，除一般家庭财产保障外，还涵盖了第三者责任、意外保障及生活服务；意外保障保全家三代，且不限房屋内，对于小区公共区域发生的意外，也予以保障。在家庭财产综合保障方面，针对房屋及其室内附属设备、室内装潢和室内财产三类保险标的所遭受的火灾、爆炸等意外事故，以及因台风、暴雨等自然灾害造成的损失提供保险保障，同时还附加临时租房保障、管道破裂保障、室内盗抢保障。

同时“沪家保”没有户籍限制，可投保人群非常广泛，只要年满18周岁均可为自有房屋、租赁住房投保，而且支持房东为房客投保，企业为员工投保。

家财险≠损失什么保什么

为城市居民定制普惠型家庭综合保险，上海并不是“第一个吃螃蟹的人”。

记者留意到，自2022年7月，城市定制普惠型家财险的首例在四川成都诞生，今年多地推出普惠型家财险，比如北京、重庆、四川绵阳、福建三明、浙江宁波等超十个地区推出相似产品，这类产品也被业界称为家财险版“惠民保”。

家财险对于多数市民是一个相对陌生的险种，业内人士提醒购买前需阅读“产品须知”。上海房产价格不低，但家财险并非保额越高越好，家财险遵循“补偿性”原则，按照实际损失赔

偿，对于超额投保的部分，保险公司不赔偿，所以消费者要根据自己的房屋估价进行投保。同时，消费者也需要注意，家财险一般不承保由地震、海啸造成的房屋损失，不承保村房、农民房等小产权房或用于生产经营的房屋，“沪家保”就要求：“投保房屋需处于上海市辖区范围内，用于日常居住的家庭住宅(不包括实际使用性质为商用的家庭住宅)，房屋结构包括但不限于：钢结构、钢、钢筋混凝土结构，钢筋混凝土结构，混合结构，砖木结构和其他结构。”有一定免赔额，消费者需要仔细查看投保须知。

暑期境外旅游热度持续上涨

中信银行推“刷享全球”主题活动

青年报记者 孙琪

本报讯 随着暑期的到来，出境游也随之升温，年轻人追求特色出境自由行，退休老人选择跟团出境旅游，还有许多学生家庭选择出国研学。

聚焦暑期出境游热潮，中信银行开展了暑期全球消费季“刷享全球”主题活动。

针对今夏火热的暑期境外出行及消费中的需求重点，中

信银行出国金融贴心打造“刷享全球”活动，重磅推出了消费返现、酒店优惠、签证直达等优惠服务。其中，Visa卡境外消费笔笔最高可返现30%、万事达卡境外消费最高可返2220美元、暑期海岛游还能刷“享”热门商户折扣；境外住宿预订也能刷“享”独家折扣；签证方面，“全球签”最高可领3000元签证立减券。除此之外，中信银行还贴心升级了信秒贷业务，助力

客户便捷消费。

“陌生的国度，身边总有熟悉的温度”。中信银行出国金融发展至今，已拥有600余人的出国金融国际规划师团队，1400多个服务网点，全行2000多名专业出国金融服务人员，可为客户提供7×24小时专线服务，同时在中信银行线上小程序及出国金融专属App上，客户均可享受到无差异的出国金融服务。