

金融
Young 青春

“青年正则国正，青年廉则国廉，我辈定当紧承时代使命，不负韶华。”近日，由上海市保险同业公会主办的上海保险业“青年清廉征文演讲活动”正如火如荼地进行。记者昨日采访获悉，作为上海保险业清廉金融文化建设的重头戏，此项活动聚焦青年，旨在推动上海保险业青年从业人员树立以清为美、以廉为荣的价值取向，助力共建上海国际金融中心金融生态的“绿水青山”。

青年报记者 孙琪

擦亮清廉底色 扛起使命担当

上海保险青年“清廉演讲”树金融清风正气

保险青年 抒廉洁强国梦想

在本次征文环节先后收到沪上67家机构选送的130篇参赛作品。经过严格评审，最终评选出一等奖作品5篇、二等奖作品15篇、三等奖作品25篇、优秀入围奖作品15篇。

“我参赛的初衷就是希望从青年员工的角度出发，通过自己的力量为建设清廉金融文化生态圈做出一点贡献。”北大方正人寿95后青年员工曹雅希凭借《方正青年说清廉》一文，在本届活动的征文比赛环节获得一等奖，她告诉记者，其岗位工作就与银行保险机构公司治理息息相关，其在文章撰写过程中结合自身实际，阐述自己对清廉建设的理解。“正如我文章中题记所述，从学廉悟廉，到扬廉正廉，只有真正了解其精神内涵并有所感悟最终化为行动，才能真正为建设廉洁文化添砖加瓦。”她深感在此次参赛过程中收获颇丰，“切实让我体会到青年员工在弘扬廉洁文化建设的使命与担当。”

“我在边学边写的过程中，思想得到了成长，在比赛中，我还结识许多优秀的同行，读到了更多优秀的作品，真是收获满满。”另一篇一等奖作品《奋进新时代 廉洁更精彩》的作者太平洋寿险上海分公司员工葛少萱，是一位从事保险工作10年的青年骨干，目前主要的工作是新人培训，他深感此次参赛让其再度



“青年清廉”征文活动总结座谈会现场。

受访者供图

坚定入行初心，“清廉，应是我们新时代金融青年的鲜明标识。”葛少萱表示他将带领更多新同事一起做新时代的“强”青年。

推演讲视频 增强清廉文化感染力

金融稳，则经济稳。而清廉金融文化建设则是维护金融安全稳健运行、涵养良好金融政治生态的重要基础和保障。上海金融业在树立“铁行规”、织密“护廉网”、优化“廉环境”等方面不遗余力。

据上海市保险同业公会相关负责人介绍，自2019年以来，在上海银保监管局的指导下，上海

市保险同业公会积极推进上海保险业的清廉文化建设工作，深入开展廉政教育，弘扬廉政文化，培育廉洁理念。2022-2023年，上海市保险同业公会举办的“青年清廉征文演讲活动”，得到了保险业内外的高度关注，也掀起了一股“学廉、思廉、悟廉、践廉”的新风尚。

在上海保险机构广泛踊跃参与的背景下，此次活动还遴选出契合清廉主题，展现上海保险业广大青年从业人员正确的人生观、世界观、价值观、廉洁观的视频作品40余个。这些作品以朴实无华的语言鼓舞人心、温润心灵，将金融青年这个群体对

“廉洁”的温暖感性的认知凝聚于作品之中。

“保险作为金融行业的重要组成部分，对青年从业人员更应给予高度的关注和爱护。”上海市保险同业公会相关负责人表示，希望能通过多彩活动，助力上海保险业广大青年恪守廉洁本心、严守纪律规矩的精神风貌展现在社会公众面前，从而推动上海保险业清廉金融文化建设水平不断迈向新高度。据悉，上海市保险同业公会自2月21日起至3月20日，通过“上海保险”微信公众号，对演讲活动参与者录制的视频作品进行集中交流宣传。

■ 资讯

为绿色经济发展 提供新动能

本报讯 记者 孙琪 记者日前采访获悉，中信银行上海分行近日作为牵头银行，成功筹组国内首笔绿色专项和可持续发展挂钩分组银团贷款。

据了解，该笔贷款是招商局融资租赁(上海)有限公司21亿元人民币三年期“可持续发展挂钩和绿色专项”分组银团贷款，由“可持续发展挂钩”和“绿色专项”两个子银团组成，并已完成两组银团的首笔提款，涉及多个绿色项目及环境友好项目。

银团贷款是目前金融市场的重要融资方式之一，具有贷款金额大、期限长、资金成本较低等优势，可以长时间为借贷企业提供大额可靠的资金支持。

中信银行上海分行相关负责人表示，随着该笔贷款的落地，将为可持续发展与绿色经济发展提供新动能。根据专业人士预估，若贷款期内“可持续发展”子银团能够达到预设目标，环境友好项目数将累计达33个，相比2021年基准年末上涨65%；同时，绿色银团的投放项目涉及范围广，涵盖了高效照明产品、光伏发电、农村人居环境整治、新能源车电池材料和智能电网项目等国家鼓励绿色信贷领域的21个项目，为绿色金融发展注入了“强心剂”。

兔年开年 银行理财投资者或更趋稳健

银行理财 短中长搭配 不惧波动

去年，银行理财产品遭遇两次大规模的破净，可兔年伊始，银行理财虽然发行量有所下滑，但存续产品收益率已止跌“跳涨”。

普益标准监测最新数据显示，2023年1月，全市场共新发了1949款理财产品，环比减少571款。同期，全市场存续开放式固收类理财产品(不含资管)、封闭式固收类理财产品、现金管理类理财产品的近1个月年化收益率的平均水平分别为3.66%、3.96%、2.26%，环比分别上涨7.89个百分点、9.08个百分点、0.18个百分点。

一年之计在于春，银行理财净值逐渐收复失地，投资者情绪或有改善，面对品种丰富的银行理财产品，大家依然觉得很“香”，那么该如何打理短、中、长期理财需求呢？

“不管是什么年龄层的投资者，都要先评估自身需求，包括风险偏好、流动性需求，再去匹

扬眉“兔”气、“兔”然暴富……新春之后，大家依旧高频使用这些词汇，无不显示着民众对自己今年的投资业绩殷殷憧憬，对于想分享市场长期收益，又不想承担较大市场波动的投资者来说，哪些投资品种更为稳健呢？记者日前采访相关专业人士，他们表示，在股债趋势不太明朗的背景下，银行理财、储蓄险产品，仍然不失为攻守兼备的投资品种。

青年报记者 孙琪 王珏

配适合的理财产品。”融360数字科技研究院分析师刘银平对记者表示，相对而言，青年人的风险承受能力更高，学习能力更强，不过也有投资风格较为保守的，所以建议有短期理财需求的，可购买现金管理类、短期开放式理财产品，这种产品收益率偏低、流动性较高；有中长期理财需求的，可以购买定期或中长期开放式理财产品，为了提高资金整体流动性，可以搭配不同期限产品购买。

如今，青年人也越来越关注养老问题，日前，中国理财网发布首批个人养老金理财产品名单，7只个人养老金理财产品正式发售，这意味着个人养老金账

户投资货架的四类产品：养老储蓄、养老保险、养老理财、养老基金正式集齐。多种养老产品同台竞技，投资者应当如何选择？

“不同养老金融产品的特点及优劣势不同。”刘银平介绍养老储蓄产品安全性最高，利率偏低；养老保险产品有保底收益率，但期限偏长，流动性较差；养老理财产品整体较为稳健，预期回报要高于养老保险产品，但净值有一定波动性；养老基金产品收益预期最高，风险也最大。

储蓄险

更适合中长期规划

银行理财产品不保本和收益下行，令部分年轻人因为安

全、稳定和锁利的特性，青睐起保险产品，但还是有部分人担心保险产品缴存年限较长，和银行存款及理财比起来不确定性比较大。对此，明亚保险经纪公司、合伙人王臻女士表示，银行存款和理财产品适合存放近几年需要用的钱，保险的流动性，在投资的最初几年会有限制，而且要给一定的时间让它慢慢长大，所以更适合做资金的中长期规划。

那么，哪些类型的保险产品较受欢迎呢？

王臻在工作中观察客户的改变和喜好，她总结两类储蓄险产品成为了人们近两年选择的主流。“随着‘渐进式延迟退休方

案’的日渐明朗和社会老龄化，大家也都渐渐对退休日期和退休金有了心理预期。要想过上高质量的老年生活，应对的方法就是给自己的老年生活准备补充的养老金”。王臻介绍，这也是商业养老年金为何受到25-55岁人士的推崇，“趁现在事业、收入还稳定，提前给自己预存养老金，退休后每个月都可以领到保险公司发的钱，活多久领多久，妥妥的有杠杠的终身现金流。”

增额终身寿险也是被推崇的产品之一。在缴纳的保费维持恒定的条件下，保额每年都会按照固定的利率进行递增，活得越久，所累积的保额就越多，同时现金价值也会跟着增长，能较好地抵御通货膨胀，实现资金稳健增值。如果中途有需要用钱的时候，还可以利用减保或保单贷款的功能，取出部分现金价值，用来解决资金短缺的问题。由此可见，产品现金价值的可观增长、便捷的灵活性和锁利的特性普遍被大家看到及认可。