



参展五年收获科创成果 首次参展收获关注认同

新朋友老朋友，都能找到好朋友

进博会进入半程，第五年参展的国家技术转移东部中心，携手上海国际技术交易市场及医疗企业共同拍板签约，将在上海落地一个国际医学技术转化创新中心。而一些新进加入进博会的“一年级生”，也收获了比想象中更多的关注意向。在进博会这个世界“流转”的平台，无论是新朋友还是老朋友，都能找到好朋友。

青年报记者 刘晶晶



USANA 葆婴今年第一次参展进博会。

青年报记者 刘晶晶 摄

深耕进博五年 科研转化“开花结果”

国家技术转移东部中心，是进博会上唯一一家以技术作为商品贸易出口的展商。从第一年开始，就参展进博会了。前四届进博会中，被业内简称为东部中心的这家展商，一直坚持以技术为商品参展，领域则集中在生命健康与公共卫生主题。“我们

科创成果带到了进博会现场，被参展的医疗企业、观展的业内人士们看到，也加速了这些科技成果的转化。

而五年深耕后，今年又结出了更大的果实。本届进博会上，国家技术转移东部中心、上海国际技术交易市场和华润医商集团携手共建的“上海国际医学技术转化创新中心”正式落地。

据介绍，这一技术转化创新中心建立后，不仅可以在进博会充分展示创新成果，展会结束后，还可以有365天的服务赋能。赋能的对象，将是很多海外的优质科技成果，在进博会上认识的全球好朋友，所带来的海外优质科技成果，与中国的发展需求加以匹配。

上海市科技创业中心党委书记王海春表示，“上海国际技术交易市场的平台优势，加上华润医药集团产业优势、复旦大学科研优势，此次共同打造的创新合作模式，势必会形成对技术转移未来发展的新探索，将技术转移全球合作的脚步越走越扎实。”

进博新展商 收获更大朋友圈

开放合作，进博会最大的特点是搭建了一个“找啊找啊找朋友”的平台。就在国家技术转移东部中心的附近，来自美国的企业USANA葆婴是今年第一次参加进博会的“一年级生”。

“我们是一家专业从事健康理念传播及健康产品研发、生产、销售和服务的企业，今年恰好三十而立。”正在展区的USANA葆婴销售营运与业务发展执行总监孙磊告诉记者，三十而立，也正是寻找突破的好年纪，所以来到了中国，来到了上海，选择了进博会。

为何会在第五年选择加入进博会，孙磊表示，在这几年里，他们也发现了进博会是一个可以促进经贸合作及国际交流的高规格国家级展会。也是在这几年，他们越来越发现中国市场的重要性。“我们是1992年在美国盐湖城创立的，2010年正式进入中国市场，到现在已经有12年

的本土化深耕和运营。目前，中国已经成为我们品牌在全球最大的消费市场，贡献了将近50%的销售额。”

作为第一次参与进博会的企业，这次参展，他们也做了精心的布置，在展台全面而细致地展示了品牌30年以来的发展历程，陈列了各种来自USANA的跨境购各系列产品。这几天的交流，展台来参观驻足的人不少，其中有一些就是同样来参展的进博展商。

让他们感兴趣的，正是这个年轻品牌主打的“中西融合”健康理念。“中医强调的是整体而全面的调理，而我们的创始人是一位免疫与微生物学家，目前正在做的是关于细胞层面精准作用之间的补充与搭配。”孙磊表示，2021年，USANA已经与北京中医药大学签署了战略合作框架协议，成立了联合研究中心。而这些加快中医药创新的实际做法，结合中国本土特色的发展战略，让他们快速收获到了新朋友们的认同。

交银科创 通达天下

交通银行在进博会期间举办支持科技创新发展专场发布活动

11月5日，交通银行“交银科创 通达天下”支持科技创新发展专场发布活动在位于上海国家会展中心北厅的创新孵化专区成功举办。作为第五届中国国际进口博览会核心支持企业，交行此次不但冠名了进博会创新孵化专区，还在专场发布活动上推出科技金融创新体系，这也是交行服务进博、支持科创的又一有力举措。



◀ 交行董事长任德奇致辞。

▲ 交行业务总监、上海市分行行长涂宏发布科技金融创新体系。

交通银行董事长任德奇出席活动并致辞。本次活动邀请了上海市经信委、市科委、市科创办、市工商联、长三角一体化示范区执委会、市科学技术交流中心等单位以及业内头部园区、行业协会、投资机构、科创类企业等共同参与，共话未来。

任德奇表示，作为一家总部位于上海的国有大行，近年来交通银行重点围绕提升原创力、打造新动能、聚焦核心区等部署要求，强化服务科技创新的策源功能，在推动金融、科技、产业良性循环互动方面，积极探索创新，初步形成了体系

化、有实效的金融产品服务模式。此次交行发布科技金融创新体系，目的就是助力推进国家科技创新发展，支持科技企业做强做大。下一步，交通银行将聚焦牢记使命、把握重点、探求规律、打造示范这四个方面，坚决扛起国有大行职责使命，坚定服务国家创新驱动发展战略，不断丰富金融产品，优化业务流程，推动科技金融服务质效不断迈上新台阶。

活动中，交通银行发布科技金融创新体系，通过持续深化科技金融展业模式，从专有的政策、专属的产品、专业的队

伍、专门的考核、专设的流程、专控的风险，发挥科技金融专班的专业能力，从更深更高层次探索优化科技金融服务举措，同时加强母行与子公司及市场专业投资机构的合作，为专精特新、战略新兴等重点产业行业赋能。

为支持长三角一体化发展战略，交通银行、国泰君安等21家头部金融机构在长三角一体化示范区执委会的指导下成立了长三角一体化示范区金融同城化服务创新发展联盟，会上启动了长三角一体化示范区金融业联盟走进科技类上市

公司青浦首站。后续各方将充分发挥银行、证券的要素互补优势，通过股债贷、境内外服务手段，提升示范区科创企业发展活力。

值得一提的是，为进一步服务国家战略，以金融租赁力量加快推动高端装备制造及新兴产业转型升级，交银金租成立科技租赁业务中心。据了解，该中心是交银金租今年增设的专门服务科技型企业的专班性质组织，将聚焦长三角科技型企业提供服务，并逐步向全国拓展。

发展科技金融需要股、债、贷的融合支持，活动现场，交通

银行上海市分行与上海科学技术交流中心、上海张江集团就现阶段全方位合作进行签约，与行业头部园区、投资机构、行业协会、科创类企业及交银集团各相关子公司，共同发起“交银科创朋友圈”行动。通过搭建生态朋友圈，成员单位间可以搭建常态化对接机制，更充分发挥渠道资源优势，开展广泛合作。

未来，交通银行将持续优化科创企业服务体系，打造全生命周期、全场景覆盖、全方位赋能的服务模式，以金融活水浇灌科创企业稳健发展，为助力科技强国战略贡献更大力量。