

“不忘初心”——2019黄浦区创业指导专家志愿者系列报道 以助力创业者为乐 是不变的初心

俞萌：创业就像跑马拉松，坚持终会到达终点



上海市创业指导专家志愿团黄浦分团成员俞萌。
受访者供图

荆超：注重积累，创业才能更“靠谱”



上海市创业指导专家志愿团黄浦分团成员荆超。
受访者供图

青年报记者 明玉君

本报讯 去年，上海市创业指导专家志愿团受聘及宣誓仪式现场，专家们齐聚一堂，话创业、聊案例，气氛非常热烈。此情此景，也让新进专家俞萌的内心激动万分。创业多年来，他深知其中的艰辛与不易，而作为上海市创业指导专家志愿团黄浦分团中的一员，他积极将自己多年来的经验分享、传递给更多年轻人，帮助他们少走弯路，探索更多成功的可能性。

“我有近40年酒店管理经验，曾经管理过的酒店超过1400家。现在是机遇空间董事长，经常与年轻人在一起，比较了解他们的所思、所想。”让他印象深刻的是，女孩小刘辞职创业，一直想做属于自己的咖啡品牌，但对于市场的定位和自身优势都比较模糊，不知道该从哪里下手。在俞萌看来，无论在某一领域创业，都要做好精准的服务人群定位，否则仅凭一腔热血，蛮干，肯定会屡屡碰

壁。为此，他建议小刘，做咖啡品牌，可以尝试跨界，比如跟设计师合作，或者跟电竞、电影等契合年轻人喜好的内容进行联动，都能收到不错的效果。“如今，她正努力尝试，消费者反映还不错。”俞萌笑着说。

除了一对一的创业指导、头脑风暴外，他还积极为创业者对接机遇空间的资源，提供资金、场地等实打实的创业大礼包，助力创业者实现梦想。

“我也是创业者，跟他们有很多共同的语言和共同的烦恼，大家都很难得。”在俞萌看来，有勇于开创一番事业的魄力和志向，实属难得。虽然创业路途跌宕起伏，其中既有考验，也有开心和烦恼，但其中的收获和乐趣，也是一份独特的体验。

未来，他强调，将竭尽所能，为创业者提供更多的指导和服务，争取在雪中送炭中达到合作共赢。新的一年，他寄语创业者：创业就像跑马拉松，只要坚持，终会到达终点。

青年报记者 明玉君

本报讯 “大众创业，万众创新”的时代，越来越多的青年开始以梦为马，通过创业的方式实现心中的理想。作为上海市创业指导专家志愿团黄浦分团中的一员，荆超加入志愿团一年多来，便依托自身多年来在创业领域的积累，集聚多方资源，为这些心怀梦想的年轻人提供实实在在的创业帮助。

“我们主要在光海书局开辟文创专区，为大家提供分享、交流的机会。”让他自豪的是，与黄浦区就业促进中心合作主办的“创+生活节”活动，经过2年的孕育和发展，已经慢慢成为文创领域创业者与创业导师，以及消费者面对面交流、展示的平台，受到越来越多的关注与欢迎；去年，新推出的“创+讲堂”，正在通过每年12期的创业分享，为创业者提供包括产品、管理、融资、人力资源等在内的全方位创业指导与服务，吸引了诸多创业人士参与。

一年多前，在一对一创业指导中，荆超认识了刚从法国格拉斯香水学院留学

回来的小傅。“踌躇满志的她，希望将在国外学到的调香知识和技能带回国内，进行创业方面的落地和发展。”然而，万事开头难，如何找到可以合作的客户，存活下来？为此，荆超与团队为小傅推荐了一些地产及空间品牌，并从光海书局开辟了一角，作为她进行调香展示、销售及办公的区域。让荆超欣慰的是，慢慢地，小傅的项目逐渐站稳脚跟，公司业务走向正轨，也与一些品牌达成了战略合作关系。

“创业路上，很多年轻人心怀梦想，同时又充满了迷茫、困惑与未知，需要我们拉一把，帮扶一程。”在荆超看来，创业需要具备四个元素，即团队、资源、资金和商业模式，缺一不可，唯有注重积累，才能少走弯路，让创业旅途更“靠谱”。同时，他鼓励创业者们：新的一年，坚定信念，积极行动起来，学会借力，实现抱团发展。



万琪：选择创业，就选择了All In

青年报记者 孙琪

本报讯 有创业者说：一旦选择创业，就选择了All In模式，一年365天24小时永不停息地像螺旋般运转，常年在这样的状态下工作与生活。今年“创星100”青年创业英才培养计划学员，上海像我信息科技有限公司的联合创始人万琪回顾六年创业经历，坦言确实如此，她相信把困难当“涅槃”，把未来当挑战的创业者，才能实现新技术革命中的跨越发展。



创业者没有春节

刷脸开机，刷脸开户，刷脸考勤、刷脸安检……近几年，人脸识别技术和政务的结合场景越来越多，这让中国人工智能领域的创业者兴奋不已，纷纷投入该领域创业，上海像我信息科技有限公司的联合创始人万琪就是其中之一。

1月某天清晨六点半左右，万琪落地爬起床，洗漱后的她想亲亲自己的两个宝贝，但又怕闹醒两个孩子，于是忍住这个念头，开车前往公司。万琪创立的像我科技是一家提供人脸、人体识别技术及应用的互联网公司，该公司多年专注研发Facengin SDK™，可以支持许多应用，例如京剧脸谱变脸、虚拟眼镜试戴等。

万琪一般早上八点半到公司，这时多数员工还没到岗，作为公司的联合创始

人，万琪主要负责商务、人事行政以及售前等事务。她上午会先梳理创始人夏立交代的任务和手头的工作，十点左右召集公司团队就多个项目的进展进行讨论，然后就关键点与相关负责人单独交流。简单午饭后，下午就出门开始拜会客户。

“外勤结束得早的话，我可能会在晚上六点钟左右到家。但公司业务多，应酬较多，一般都要忙到晚上十点才能回家。”万琪介绍，尽管团队已经有16人，但她在公司始终身兼多职，核心业务始终是核心团队在处理。忙碌之下，家庭就较少顾及，两个孩子很多时候交给父母和丈夫照顾，尽管她也抽出时间陪伴孩子，“可两个孩子对我这个妈妈有些陌生，更喜欢跟爷爷奶奶



创业寄语

世上没有白费的努力，也没有碰巧的成功，在这个复杂而多变的时代，各种新技术不断推陈出新，形势催人，适者生存，永不认输，认真走好每一步，一切才能水到渠成。

外公外婆一起玩”。这时，万琪觉得对家人有些歉疚，但转头她又投入工作。

2020，继续突围

回顾六年创业历程，万琪用兢兢业业与不懈努力两个词来形容。对于这样的工作状态，是六年前的她始料未及，但她从不后悔。

万琪专业是艺术，2013年毕业后，她原本在一家科技公司任董秘，因为工作原因结识了盛大游戏原高管夏立，在一番交流后，万琪颇为认同夏立对于科技趋势的理念。2015年，夏立决定创业，很想闯一回世界的万琪果断决定加入。

正如公司创始人夏立所料，像我科技

的项目正处于当时市场上的风口，备受创业园区和投资人的青睐，他们公司在某创业比赛名列前茅，作为优胜团队获得房租减免，随后又获得五百强企业的投资。

可就在万琪以为公司即将扬帆起航，投资方传来消息，因为各种原因资金一时不能到位，可是他们研发安排已经箭在弦上，不得不发，这令公司一时陷入资金周转困难的窘境，幸好夏立多方筹措，公司总算坚持下来，一年后，投资方的资金才到位。

“我曾以为那是公司最黑暗时刻，创业数年后才知道这样的事情是创业的常态。”万琪笑说自己的六年创业经历，灰色记忆实在太多了，从此他们在公司运营中，经常做最好的设计，最坏的打算。公司在他们小心翼翼的推动下，实现了稳步发展。初创第二年，2016年，他们的虚拟眼镜试戴项目受邀参加英特尔在泰国曼谷召开的全球应用发布会。2017年，像我科技参加了全国创新创业大赛行业总决赛并荣获成长组企业优胜奖。2018年，像我科技联合中国香港贸发局正式进军珠宝行业。

尽管取得不少成绩和荣誉，万琪却坦陈人工智能这个领域困难和问题不少，即使红火如人脸识别，已经跟一些应用场景结合了，但是并没有帮助各行各业解决很多问题，“无论是市场还是投资机构更多是关注可以解决实际问题的公司”。万琪表示，这也是他们公司2020年突围的目标。