青年报 2019年5月14日 星期二
责任编辑 梁超业 美术编辑 谭丽娜

青年创新创业集市在太阳城市广场举行，集中展示了20家创新创业类企业项目产品。

本版摄影 青年报记者 常鑫

将创意作为商品 把兴趣做成产业

让青年人树立创新创业的信心

春去夏来的五月，可与所有美好不期而遇。

近日，由上海市青少年活动中心、天目西路街道团工委联合主办的“2019创享汇——青年创新创业集市”在太阳城市广场举行，集中展示了20家创新创业类企业项目产品，大大小小的商品琳琅满目，各具特色的摊位吸引众多行人驻足咨询。上海市青少年活动中心介绍，青年创新创业集市已经连续举办四年，旨在鼓励青年把创意和灵感作为商品，把兴趣做成产业，让青年在参与集市的过程中寻找发展空间，在集市中寻找未来广阔的市场空间，让青年人树立创新创业的信心，带着好奇记者走进这群创业者。

青年报记者 孙琪

亮点企业&项目展示

▶小茧文化

器物也能唤醒人们内心情感

上海小茧文化传播有限公司摊位前，摆放着众多精美的木片拼花器物，如龟甲纹的置物盒、木镶装饰画、拼花耳环、小酒杯……引得众人流连驻足，公司创始人陈寅炜热情地介绍，这些木片拼花器物不仅精美，而且玩起来妙趣横生，一些看似简单的盒子其实暗藏机关，有点类似于中国的鲁班锁，按照顺序，多次移动盒上的木片，滑过暗道就可开启箱子，但必须遵循一定步骤，否则是无法打开的。

陈寅炜举起一只拙朴的木质小熊问记者，“你知道它的奇特在哪么？”见记者一脸茫然，他一边演示一边介绍。“这个木玩偶是一个机关盒，它的主题就是熊和月亮，当月亮照到熊的心口上，触碰熊身后的开关，熊身前的抽屉‘哒’一声，就会弹跳出来。”

在日本，木片拼花又被称为“寄木细工”，简单来说，就是匠人运用不同木材间的天然色差，拼成几何图案，接着将组好的木块用特殊刨子将木材刨成薄纸，粘在各式各样的箱子、抽屉、笔筒、饰品等器物上。八年前陈寅炜去日本旅游被这种精湛的传统工艺所吸引，带着兴趣学了多年。两年前，陈寅炜直接以此为主业，在蓝梦谷安营扎寨，开始创业。如今陈寅炜主要是引进日本目前已经成熟的木片拼花手工生活器物，让客人们直接赏玩使用，感受体验工艺之美，但他表示正在结合中国文化，逐步开发出原创作品。

▶君卓文化

学习书法应该从篆书开始

书法之于中国文化的重要性显而易见，但初学书法，是先练楷书，还是先练隶、行、草呢？

众家说法不一，而上海君卓文化有限公司创始人余中辰的答案是：“我们认为从篆书开始学才正统。”他强调篆书是学习书法的基础，篆书是书法史中最早的一种字体，是所有字体的基础，也是最简单、最容易掌握的，而楷书是书法演化后的塔尖，把篆书的基础打好，融会贯通，可以起到事半功倍的效果。

余中辰致力于书法推广，也是因为家学渊源，他的父亲余子善，是沪上知名书法家，他的摊位只有一本字帖、几幅大字，摊位外摆着一个锦盒，内有几方印章、几支毛笔，在一众摊位中，显得特别清雅。据悉，余子善早在上个世纪七十年代初受蒙于金国桢、朱一石先生，后来又成了著名书法家刘小晴的入室弟子。四十多年来，他学书注重传统，大到榜书，小至蝇头小楷，无一笔不讲出处。

2017年，余中辰创立了上海君卓文化有限公司，与父亲一起将推广书法教学方法视为己任，希望通过传播正确的学书法方法，为书法爱好者提高学习效率。余中辰介绍，君卓的业务包括书法考级的考前指导和全国书法大赛的筹备，另外也指导老师进入企业，比如到银行数据中心进行书法推广活动。君卓文化认为提高成人的书法学习鉴赏，对孩子也有帮助。“只有家长鉴赏的水准上去了，他们给小朋友找老师，才能鉴别出谁是好老师。”

书法是中国国粹，是艺术瑰宝，但随着国学潮兴起，市场上变得鱼龙混杂，“七天写一笔好字”，甚至“24h书法速成法”见诸于各大宣传广告，行业变得急功近利起来。余中辰认为，艺术需要书法艺术家不能太急功近利，书法推广也需要从业者们耐得住寂寞，守住初心，才能实现美育。

▶义生体育

体育创业从新兴项目突围

近年众多圈内人、圈外人涌进体育产业创业、创新大潮，在他们的运作下，全民健身热潮掀起一波又一波，义生体育发展上海有限公司的创始人何袁林就是其中之一。

市场上有不少体育赛事策划的体育机构，义生体育与其他人有什么不一样呢？

“我们主要从市场上竞争不太激烈的项目切入，寻找商机。”何袁林告诉记者，瑜伽虽然火了很多年，但直到2016年国家体育总局成立全国瑜伽运动推广委员会，才第一次将健身瑜伽运动纳入体育项目范畴，按体育的规则对健身瑜伽进行管理、推广和普及。“收编”瑜伽运动四年来，全国瑜伽运动推广委员会通过推广教材、进行教练员和裁判员认证、举办赛事等方式，致力于推广健身瑜伽，瑜伽才在中国走上规范发展道路。何袁林向记者介绍，他在大学就是学体育管理，在朋友的推荐下学习了瑜伽，2017年索性以此为切入点进行创业，“我们则通过赛事，找合作伙伴，打响自身品牌。”

据悉，该公司已经连续三年参与承办或协办上海城市业余联赛健身瑜伽、柔力球、三人篮球、皮划艇、帆船等项目，同时为社区、企事业、学校派送健身项目，专业教练数百人，特别是近两年，公司每年承办至少10场以上市区公益性赛事以及近20场全市性公益推广活动。

这两年，体育领域的创业创新渐成红海，不过何袁林认为任何创业都是九死一生，他相信办法总比困难多，公司在坚持中会逐步走向正轨。

▶中久旅游

小签证也能做成大生意

“我们是专门代办签证业务的。”守在摊位前的80后侯葆祺、黄帅笑起来比夏威夷的阳光还灿烂。

侯葆祺告诉记者，他们的公司叫中久旅游（上海）咨询服务有限公司，去年四月才开始创立，主业是以咨询代办美国、加拿大、英国、澳大利亚、新西兰等过申根，日本、韩国、新加坡、泰国等国签证。

中国出境游市场的庞大已无需赘言，但对国人免签的目的地数量有限，不少国家的签证材料和流程比较繁琐，出国人员不少愿意交给代办机构办理手续。另外有些国家只能由代办机构办理，比如日本，虽然日本外务省公布从今年5月起，将对中国赴日旅游代办机构开通网上申请签证的服务，但这次在线申请签证所针对的对象是代办机构，而不是个人。个人要申请赴日旅游签证，还是和以前一样，需要提交资料给各地的代办机构。

侯葆祺、黄帅虽然看起来年轻，却都深耕旅游行业多年，公司的签证专员，在本行业里面有7年以上的工作经验，见识多，专业性强。“我们对领馆要求比较熟悉，了解各领馆对签证资料的需求，因此办理起签证手续，被拒签的概率要比个人低得多。”侯葆祺告诉记者他们主要从国旅、青旅、携程等等各大旅行社或者电商平台接客源，如今也积累了不少自由行的散客客源，他们主要帮助审核材料、翻译材料、提交资料。

“目前公司每月仅日本代办签证的数量就在1000多人，韩国每月一般三四千人，澳洲每月在300多人，申根业务每月也有200多人……”侯葆祺、黄帅表示他们对自己的企业发展表示乐观。