青年报 2017年9月5日 星期二
责任编辑 梁超业 美术编辑 谭丽娜

在上一期的《梦创周刊》中，本报记者对静安、徐汇、长宁三区举行的“临港杯”2017年“创青春”上海青年创新创业大赛（分赛区）复赛进行了详细报道。在上两周，闵行、浦东、嘉定三区也分别就智能制造、生物医药和大健康、节能环保的领域，展开了单元赛（复赛）活动。比赛现场，创业队伍展开激烈角逐，现场评委“妙语连珠”，让参赛者们受益匪浅，也让现场观众大饱眼福。

青年报见习记者 陆安怡 吴怡敏

“临港杯”2017年“创青春”上海青年创新创业大赛

闵行、浦东、嘉定各赛区选手展开激烈角逐

闵行 智能制造单元赛复赛

“工业4.0”、“中国制造2025”……这些创新热词都体现了智能制造行业具有广阔前景。日前，“临港杯”2017年“创青春”上海青年创新创业大赛在上海临港浦江国际科技城创新创业园举办。25组智能制造类创业者在这里华山论剑，角逐10强名额。

参赛者正在介绍自己的创业项目。

用智能算法优化配比 降低钢铁企业成本

李剑是一名85后海归，通过朋友介绍，他抱着锻炼自己的心态，作为上海信传信息技术有限公司的联合创始人、销售总监，带着项目“优原：制造业原材料成本优化系统”参加了此次大赛。

该项目成立于今年年初，专注于钢铁行业炼铁原材料成本优化服务，形成了以利用原材料配比为抓手实现成本优化的方法论，建立起铁水成本模型，自主开发了自动优化算法，利用智能算法寻找单吨铁水成本最低的原材料配比组合。

“钢铁有许多复杂的变量，我们主要是通过算法优化原材料的配比，达到节约成本的目的。”李剑举例说，“类似于调制柠檬茶时，计算出放几片柠檬，口感能够达到最佳。”

据介绍，该软件已经在一家钢铁企业试用了一个季度，经过跟踪统计，企业采用优化后的最佳炉料结构，实际能够降低生产成本5-10元/吨，年可降成本近千万。

如今，信传信息已经完成了天使轮融资。已经是二次创业的李剑感到，创业团队的成员能力非常重要，他认为，“创业公司初期规模不宜太大，不然人力成本负担过高。”随着公司的发展，他预计后期将会扩展技术团队。李剑表示，希望未来能够把软件打造成平台，在数据方面精细化地管理钢厂。

开展机器人控制系统开发 适用不同构型的机器人系统

和李剑这样的创业老兵不同，上海焕巍智能科技有限公司创始人邱长伍还处于首次创业的阶段中，他打趣道，“之前读博士、做博士后、搞研究，花费了太多时间”。

邱长伍在校时一直从事机器人研究，直至博士毕业。2013年下半年，国家逐步推出各类机器人产业引导与扶持政策，令他感到技术与社会发展已经到了机器人广泛应用的前夜，“这个时间点，如果再不加入机器人创业的潮流，估计以后就没有机会了。”

于是，邱长伍在2014年6月成立了上海焕巍智能科技有限公司，从机器人应用项目解决方案做起，考虑到机器人领域最具研究与平台价值的还是核心控制器，便全力投入机器人控制系统开发。

谈及项目优势，邱长伍介绍说，他们开发的核心控制器在应用功能上与国际厂商对标，采用嵌入式的解决方案，突出性价比以及灵活定制与扩展能力，在简单配置后，可以适用于各类不同构型的机器人系统和1至12轴各类多轴设备的运动控制，还可实现单台控制器控制多台机器人实现协调任务操作。

邱长伍坦言，当前公司规模较小，今年将持续招聘，扩充团队。值得一提的是，公司今年三季度已获得风投投资，能够助推企业后续发展。

[评委视点]

先立足细分领域 再进行横向拓展

真金投资合伙人杨世先表示，比赛中，一些项目的产业化前景不错，而且他们在经营过程中，也得到了商业模式的初步验证。

同样，接力金融投资总监秦湘奇认为，总体而言，参赛项目都挺不错，有些已经开始了商业化应用，商业逻辑比较清楚。

他注意到，一些项目立足细分领域，属于“小而美”的类型。对此，他表示，从创业者的角度而言，这不失为一个较好的选择。

“智能制造属于朝阳行业。”秦湘奇认为，“在大环境下，人力成本越来越贵，同时产业发展对于自动化的要求也在逐步提高，所以现在是一个投身智能制造领域的时机。”而创业者要搭上产业发展的趋势，就要找到垂直的细分领域，努力打拼成为细分领域的前几名，那么，公司至少能够在这一领域存活，而后再进行横向拓展，扩大规模。

另外，他提醒道，智能制造行业的发展周期很长，这一领域创业者需要拥有足够的耐心和时间。

嘉定 节能环保单元赛复赛

土壤修复、水治理、垃圾处理、新能源等都属于节能环保的领域，这些创业项目大多都包括技术创新，有着较高的技术壁垒。近期，“临港杯”2017年“创青春”上海青年创新创业大赛节能环保单元复赛在TEEC上海中心大厦成功举办，25组参赛项目代表在此纷纷亮剑，展示着技术革新和行业前沿。

创新创业大赛现场。

以视频说明书为入口 串联产品后服务市场

有了“乐趣做”，消费者可以通过观看视频学习如何应用产品，而不用翻阅纸质说明书，既方便，又能节约用纸。当天的参赛项目“乐趣做”是一个以产品视频说明书为入口的厂家售后服务平台。

“乐趣做”创始人陈越2005年从美国回国后，在教育培训行业创业。近年来，他注意到视频领域呈现出的爆发性趋势，便想打造一款教育视频平台。

但是，一次逛宜家的经历让他改变了创业方向。2015年年底，他在宜家发现很多家具都需要顾客自己按照说明书，动手拼装，于是萌发了开发视频说明书的想法。2016年，他开始创办“乐趣做”，搭建视频化说明书平台。

陈越介绍说，公司里有专业的团队研发视频，他们按照标准化的模板制作视频，主要流程包括脚本编写、拍摄、后期制作和上传。这样通常一天能够拍摄8至10个视频。

消费者则可以通过扫描相应的二维码、条形码、企业的微信公众号，以及APP站内搜索等方式，找寻产品的视频说明书。

此外，“乐趣做”还将以视频说明书作为入口，打造整合平台，串联起产品的后市场服务链，包括维修保养、以旧换新等等。

自去年9月上线以来，“乐趣做”已有近800家企业客户，上架总产品视频数超过4万，预计今年年底可超越1500家企业客户。陈越感概地说，从构想开始，把这个商业模式逐渐地实施和验证，看到它被市场认可，并且创造价值，感到非常欣慰。

他表示，这次很高兴能够参加比赛，认识了不少创新企业，同时还在评比中验证了商业模式，收获颇丰。

防腐新涂料 省去前期污染的除锈步骤

无独有偶，迈达盾研发防腐涂料的创业经历也是一次美丽的意外。

迈达盾新材料科技（上海）有限公司负责人林峰介绍说，他过去在北京创办了一家技术公司，该公司在研发一种特殊用途的高分子材料时，意外发现将该原理用于制备防腐涂料时，效果非常理想。经过了几年的实际应用验证，他于2016年底创办了迈达盾公司，并将这种防腐涂料转入了新公司运营。

据了解，这种新的防腐涂料，能够实现带锈、带湿涂装，将有害活跃的锈层转化为封闭稳定的有益保护层，解决了设施现场维护时“外防里锈”的难题。而且这种涂料还能省去重污染的钢铁表面处理工艺，从而提升施工效率，这不仅省去了一部分人工费用，而且更为环保。

但是，要让严谨的工业用户接受新材料并不容易。林峰介绍说，产品在批量生产后，找了很多客户试用，在这个过程中，发现问题、解决问题，以此不断地改进项目。此外，行业中存在着稳定的模式，旧有的工艺流程对于新材料而言是一种禁锢，而新材料的出现也打破了这种传统的操作体系，所以有些人可能会对新材料感到不信任，从而不愿接受。

“我们这次参加比赛是为了能够让更多人了解‘迈达盾’项目，并认识到它的价值所在。”林峰说。

他表示，未来，希望能够在工业领域搭建起一个体系，就是持续开发高性能产品解决不同行业的防腐问题，并通过收集整理各地区、领域的腐蚀问题和现象反馈，由技术部门定制出适用的方案，形成防腐涂料领域的研、产、控闭环，最大程度地减少各类损耗和污染，同时增加设备设施的使用寿命。

[评委视点]

节能环保项目要借助商业逻辑推进市场

上海仪器仪表自控系统检验测试所有限公司副总经理辛磊夫表示，自己比较关注技术层面，这次注意到一些项目的参数很是亮眼，希望能和创业者进一步沟通。例如，迈达盾的底漆（200μ左右）能够完成耐盐雾试验2500小时，这一参数在国际上处于较为领先的水平。

辛磊夫认为，节能环保产业属于比较传统的行业，初期的成本和投资较高。对创业者而言，如果缺乏足够的行业资源和背景，很难仅靠理念、运营和技术突破切入行业，所以建议创业者组建团队时，要吸纳具有深厚的行业背景，能对接业内资源的成员，这样有利于项目的运营。

上海创源科技发展有限公司战略投资部总监程悦认为，从行业趋势而言，未来，环保行业要借助商业逻辑来推进市场，而不再是依赖政府补贴。尤其是新的创业项目进入市场时，要明确自己的成本和行业壁垒。

还有现在很多项目对标国外的技术，并通过国内垄断优势，切入市场，那他们自身的商业逻辑就显得尤为重要。

此外，这类创业项目都存在一定的技术壁垒，而不仅是商业模式的创新，所以创业者要先行专利保护，防止项目被抄袭。

浦东 生物医药和大健康单元赛复赛

本次“临港杯”上海青年创新创业大赛复赛设置了生物医药和大健康单元。近日，此单元的复赛在“张江·中国药谷开发主体”上海张江生物医药基地开发有限公司顺利举办。比赛当天，25个入围复赛的项目悉数到场，25个项目代表与评委在一楼会议室进行面谈，路演现场，项目陈述个个精彩，参赛队伍角逐激烈，评委点评含金量高。

评委对参赛项目进行认真评审。

本版受访者供图

为疾病早期诊断提供医学影像支持

为有效克服目前临床上常用的磁共振造影剂可能存在的重金属残留体内、成像时效短、肾源纤维化风险、功能单一等缺陷，上海羧菲生物医药科技有限公司研发出了一种新型磁共振造影剂，其试图解决钆剂的临床痛点。

参赛代表李钦山告诉评委：“我们采用微波多元醇制备方法，发明了超羧化氧化铁注射液，使药物的合成时间缩短到20分钟内，反应的“得率”比传统方法提高了几十倍，且合成得到的超羧化氧化铁均一性良好。”

李钦山在现场介绍说：“我们的产品具有成像窗口宽、生物安全性好、功能较多等特点。”据了解，与现有的钆剂有部分功能互补，利用药物本身的代谢特点，可用于肝癌早期诊断、心血管疾病的影像检测、冠脉狭窄的磁共振成像、肿瘤淋巴转移早期诊断等适应证。

据介绍，该项目设计了具有自主知识产权的微波合成反应器，而拥有合成纳米级大分子功能的反应器是目前国际上的首套装备。

复赛结束后，李钦山向青年报记者表示：“感谢团市委提供了专业平台，评委针对该药物的市场对接以及后续发展方向，提出了很多宝贵的建议，这能让项目在后续推进中少走些弯路。”

开人工智能化管理哮喘病患

“哮喘管家”是一个支气管哮喘数字化管理平台。赛后，“哮喘管家”创始人兼CEO吕亮对青年报记者说：“我当年上大学的时候，来到北京的一家器械类公司兼职，参与过一个关于远程医疗的项目，也正是在那时我开始接触哮喘、慢阻肺等呼吸类慢病。我的本科毕业论文写的也是一套哮喘家庭管理系统，就是哮喘管家的雏形。”

路演现场，吕亮介绍说：“哮喘管家的目标是构建一套医院之外的慢病服务体系。利用大数据和人工智能技术，通过医疗级的传感器采集患者在院外的病理信息。”

该产品采用了“智能硬件+APP+服务”的方式，通过智能设备采集哮喘患者的数据，包括家庭环境下的肺功能波动、用药数据等，借助疾病发作模型和数据分析技术实时地评估患者的病情，并在第一时间，通过云端进行预警、连接医生提供远程服务，以及调整患者的治疗方案等后续步骤。

“哮喘管家”目前已有4000个注册医生，其核心产品家用肺功能仪和智能用药吸入器已用于临床。

对于此次复赛结果，吕亮比较淡定，他说：“通过比赛，让我结识了一些志同道合的创业者，相互交流创业心得，我们更多地把它当成是一个展示产品的机会。”

利用大数据助诊肾脏病

不同的医疗软件系统收集到的医疗数据，没有一个统一的监测和统计标准，无法为肾内科医生提供可靠、有效的判断依据，可能导致无法对肾脏病患者实现精准的治疗。

齐济数据平台是一个针对肾脏病医疗领域，致力于打造信息化、数据化、智能化的肾脏病管理平台。齐济数据平台创始人刘翔告诉青年报记者：“我在前期拜访过许多三甲医院的肾内科医师，他们带我参观了血液透析病房，并向我介绍了医务人员的工作流程。”正是在调研的过程中，刘翔发现现有的HIS系统已经无法匹配肾内科精准治疗的需求。肾脏病患者每周的治疗记录、居家随访信息没有得到合理的管理。

齐济数据平台通过互联网接入，结合人工智能技术，目前已经实现了一位专科医生远程服务5至10家血液透析中心的可能性，缓解了肾内科专科医生缺口的问题。刘翔表示：“为肾内科患者提供远程医疗监控、就近透析、最惠购药推荐、居家检测和肾病保险等服务，是齐济数据平台的下一步计划，预计在明年底前完成。”

[评委视点]

深耕生物医药和医疗器械大有可为

如今人们对健康的需求与日俱增，在生物医药、医疗器械和大健康领域创业前景颇好。作为本场复赛评委之一的上海海脉德天使基金管理合伙人翟靖波在接受青年报记者采访时说：“精准医疗、数字化医疗、微创介植入器械、康复设备、慢病管理等可能是目前比较有发展潜力的领域。”

问及在创业过程中最需要注意的方面，翟靖波表示，早期医疗创业项目无论在商业模式、团队建设、盈利生存等方面会比较弱势，尤其是一些早期的医疗创业项目具有投入大、周期长、风险高等特点。

上海张科领弋投资管理有限公司总经理于晓勇则提醒那些怀有创业梦想的年轻人：“项目优势可能成为创业成功的关键因素。创业者还需要了解所涉领域的前沿情况，不断提高自身的商业敏感度和整合资源的能力。”