# 潘晶:专注医疗智能 服务生命健康

当许多影迷仍在为下线不久的《变形金刚5》中的机器人狂欢时,或许有些人已萌发了拥有一台机器人的梦想,他或炫酷霸气、或 憨态可掬、或威猛彪悍……其实,他们早已不是电影中的虚幻,先进的机器人技术已经渗透到了我们的日常生活中。近日,记者专访 了上海钛米机器人科技有限公司董事长兼CEO潘晶,他所创立的钛米已成为国内首家针对高端服务机器人市场提供产品和解决方 案的公司。 青年报见习记者 吴怡敏

# 专做医疗机器人 梦想成为行业"巨头"

上海钛米机器人科技有限 公司在初创时,制造过会展、餐 饮、博物馆、学校等很多领域的 机器人。当年一度成为国内最 早生产无导轨博物馆机器人的 公司。随着业务规模的不断扩 大,以及对细分领域的了解逐步 深入之后,潘晶和他的团队发 现,随着高新科技的发达,人类 对干医疗资源的需求与日俱增, 医疗服务是人们永恒的刚需,将 人工智能应用到医疗领域,为生 命健康和社会福利作贡献,或许 公司会实现更加长足的发展。

于是,上海钛米机器人科技 有限公司将技术定位于医疗服 务机器人,包括病房服务机器 人、养老服务机器人、康复机器 人、医疗物资配送机器人、医疗 垃圾处理机器人等。据了解,钛 米机器人已经在全国多家三甲 医院使用,包括上海的新华医 院、瑞金医院、仁济医院、长海医 院、第六人民医院、第十人民医

现今,经过短短两年多的发 展,上海钛米机器人科技有限公 司已经拥有2亿人民币市值。 公司位于上海浦东张江高科技 园区,从位于9层的办公区向窗 外眺望,是百度上海研发中心, 潘晶和他的团队在这里埋头苦 干, 扎实讲取, "有一天成为像百 度一样拥有巨大品牌影响力的 公司。"这是公司全体成员的共 同梦想。

## 放弃百万年薪 带领10位"老同事"创业

潘晶是一个地地道道的南京 人,他在武汉大学念的本科,学的 是通信工程专业,研究生考入了 上海交通大学,学习控制理论与 控制工程专业。跟许多工科男生 一样,毕业后进入被誉为"中国硅 谷"的张江高科技园区工作。

潘晶毕业后的第一份工作 是进入位于张江的美国国家仪 器有限公司,他在这家公司一干 就是11年多,通过自己的勤奋努 力、踏实肯干,他从最初的一名普 通的软件工程师,做到了研发经 理,再成为市场经理,最后升为亚 太区大客户市场经理,堪称一部 现实版的"杜拉拉升职记"。如此 励志的经历让很多人佩服不已, 可就在自己事业如日中天之时, 他果断放弃了百万年薪的丰厚待 遇,走上了创业之路。跟其他出 来单干的创业者不同,他还带领 原来的10名老同事,从原来设计 机器人开发工具向市场需求更进 一步,设计不同的机器人产品,一 同开创新的事业。

面对周围朋友的不理解和 诧异,潘晶的解释是:"无论在硅 谷,还是在张汀,每天在地铁上 通勤上下班的人,没有什么两 样,如果工作只是这样周而复 始,很难最大化地变现智力资 本。有一天,当我的工作经验累

积到一定程度时,我就下定决心 去创业了。"

但是,对干那些整天嚷嚷 着一毕业就要创业、开公司的大 学生,潘晶告诫说:"在开始创业 前必须要深入市场,先准确地给 自己定位,等挖掘出个人的核心 优势后,再去放手一搏。"对于身 边那些向他讨教经验的创业者, 潘晶总是耐心劝导:"创业可不 是拍脑袋的小事,不能头脑一发 热就去创业了。"潘晶始终认为, 作为一家走技术路线的创业企 业,必须要将技术上的创新点与 市场实际的需求进行精准的无 缝对接。

# 用心做临床调研 上半年出差40趟

在平时跟同事们讨论研发 方案时,潘晶一直强调,因为是做 医疗服务机器人,对于公司来说, 医疗需求产品的场景大多是未知 的,所以必须多到实地走访,掌握 一手资料,要去医院现场,跟临床 经验丰富的医生多沟通、交流,获 得最新的数据反馈信息。因此, 除了办公室的案头工作,占据潘 晶最多时间的就是到全国各地的 医院调研。潘晶的同事告诉青年 报记者:"从产品的定义、研发、推 广,直到数据反馈,每一个环节, 潘总都要亲自了解清楚。"

在接受青年报记者采访时, 潘晶打趣地说:"我几乎跑遍全 国每个省份了。"每周四和周五. 潘晶都会提前安排好下一周的 行程。对于习惯于做"空中飞 人"的潘晶而言,忙碌早已成了 常态。他以一次最紧凑的行程 举例说,8月初,乘早上第一班 飞机去珠海,中午已经搭机到了 澳门,下午又出现在广州,而到

了晚上,他已抵达武汉,准备参 加第二天一大早的会议。

因为每次都是一个人出行, 而且又是短途,潘晶从来不带行 李箱,而是背着一个双启包,诵 常只随身带上几件换洗衣物,占 据最大储存空间的反而是笔记 本电脑、平板电脑等办公用品。 潘晶是一位工作效率特别高的 人,在机场的候机厅、高铁站的 候车厅等待时,他会见缝插针地 抓紧时间处理公务。

# 岗位多招应届生 如学长般提携新人

-眼望去,办公室里大都 是一张张年轻的面孔,公司里 现在共有34名员工,他们的平 均年龄不超过30岁,最小的是 21岁,最大的也不过40岁。有 同事对青年报记者说:"潘总非 常给我们这些后辈机会,被他 开导后,我们比以前更清楚自 己想要什么以及该坚持什么 "一旁的同事表示:"潘总思 维活跃,很有想法,说话时经常 会蹦出英语单词,工作氛围十 分轻松。"

为了给年轻人创造更多的 发展机会,潘晶每年都会坚持招 聘一些临床医学、通信、机械专 业的应届毕业生。公司今年预 计要招10名左右的毕业生。上 周五.潘晶就招了4名实习生. 为他们提供住宿和一日三餐,外 加每天300元的补贴,他们将在 这里完成为期3个月的实习。 对此,潘晶的解释是:"我的创业 过程没有太大的波折,希望可以 给有创业想法的人提供一个良 好的成长环境。"

的梦想是当一名科学家。潘 晶笑着告诉青年报记者:"要 说偶像啊,我好像还真没有。 但我很欣赏查尔斯•达尔文。 他的《物种起源》和留给人类 的科学精神一样,弥足珍贵。" 他接着说:"我不可能作出像 达尔文一样伟大的贡献,仅仅 希望制造出对社会的发展有 推动意义的产品。希望自己 的智慧可以在人类发展史上

跟很多人一样,潘晶从小 留下一点痕迹。"



上海钛米机器人科技有限公司董事长兼CEO潘晶。

### 受访者供图

## [创业寄语]

在进行技术创业前,必须掌握三大必备要素:产品、市 场和销售。要素齐备,便可以着手,搭建团队、打磨产品、确 认商业模式。在尝试的过程中,假如发现自己缺少产品,那 么就先从做代理开始;若是没有找到市场,那可以从代工做 起;如果只是缺少销售,就多找一些金牌销售。一旦三个要 素兼备,便可大胆创业,放手一搏。

#### [记者手记] "理工男"也有大情怀

"为人随和、谦虚、与人交谈 时没有一点当老板的架子。"这 是同事们对潘晶的评价。他在 接受青年报记者采访时也表现 出了一个80后阳光大男孩的形 象,平易近人、侃侃而谈。很难 想象,一位学工科背景出生的科 技男,经常挂在嘴边、用来自勉 的话是他自己编的一句文言文: "餐不在奢,管饱就行;人不在 多,心齐则灵;司是小庙,唯吾辈 肯拼。

除了事业成功,真正让潘晶

骄傲的是家庭,他已经是两个男 孩的爸爸了。作为一名新上海 人,潘晶已经在这座城市站稳了 脚跟,除了自己跟妻儿的一套住 房外,他还把父母,岳父、岳母都 接到身边来孝敬了,还为他们买 了房。相比对家人和同事的大 方,潘晶对自己就相对吝啬了。 青年报记者看到,他仍然开着一 辆灰色的福克斯轿车。据了解, 这辆车是10年前买的,已经跑 了18万公里,还是老式手动挡





张江高科895创业营 全公益创业服务平台

