

老套的荐股骗术，为何总有人中招？

迷信高人、内幕信息、贪便宜、侥幸心理作祟

青年报记者 吴缙超

本报讯 “周收益30%，不收费人满就错过”、“免费领战法，每天抢到买卖点”，手机上常常会收到某某陌生人拉你进入股票交流群的信息，以及所谓“股评家”开设网上直播室的消息，面对众多号称免费的诱惑，投资者往往一不留神就中招。

发N条微信吸引上钩

为一探究竟，记者日前也加入一个几百人的所谓免费炒股QQ群，表面上看，QQ群像是股民的网上交流地方，你询问什么股票，群主会推出所谓的炒股机器人来给你分析，但是加群后就被告知，你需要加管理员“薇薇”的个人QQ，每天签到，否则就被其踢出群。

一旦你加了“薇薇”的个人QQ，“薇薇”就表示自己手中有好股票推荐，等你回复后，“薇薇”就会将你列入重点“培养”对象，频繁骚扰。

“薇薇”宣称“免费荐股”，获利后会要求分成。“前期不会收取任何费用，盈利出局后才会要求你给分析费。专家推荐的股票一般在7个交易日都会获利，之后转账分析费过来。”据称，“分析费”一般情况下是盈利的五五分成。

“薇薇”还会用大量的交易截图来验证其炒股实力，这些交易截图，会以已经入会的用户的身份，证明是入会用户自己发的，看了会让人感到错过了好几只涨幅大的股票。其实五五分成只是诱饵，关键还是需要你成为收费客户。

如果信以为真的话，那说明很无知，因为制作交易截图很容易，想制作交易金额一个亿的截图都行。

微信群、QQ群这种所谓的

荐股，往往毫无技术含量，一位市场人士称，如果一个机构称每周能获得5%以上的收益，一年可以赚取数十倍的收益，他完全可以去借高利贷来炒股，哪里有必要频繁骚扰就为赚点会员费。

“千人千股”骗术经常采用

只是这种毫无技术含量的骗局，骗到投资者的概率还不低。除了制作交易截图外，“千人千股”骗术也是经常采用。

去年“深圳南山警方就打掉了一个以投资股票进行电信诈骗的团伙，抓获嫌疑人21人，涉案金额600万余元人民币，其作案手法就是这种“千人千股”的方式，即每天选取1000只不同的股票分别推荐给1000个不同的股民，第二天、第三天连续再用同样的方式故技重演，总有蒙对的，直到有的股民信任后上交会员费。

方法很老套，但“千人千股”这种“空手套白狼”的手法在他们手里被运用得炉火纯青，其作案骗取的金额从几百元到几十万元不等，损失最大的陈先生被骗走26万元人民币。作案团伙中的“业务员”以15%的比例提成，最高的一个月可以拿到3万元提成。

运用同样的手法，高价出售“炒股软件”也不少。一旦中招的入群者买了所谓的“炒股神器”，交钱后过一两天，群主会将其退群，理由是为防止群里其他人索要推荐的涨停股，实则是防止会员亏损后在群里影响其他人买软件。

“12386证监会热线”就提醒，“荐股软件”是提供证券投

资咨询服务的一种方式，可以提供一些咨询信息或投资建议，供投资决策时参考，不可能捕捉到所谓“黑马股”，更不能保证您只赚不赔。如果有人向你宣传，说他的“荐股软件”能捕捉“黑马股”，保证您用了以后一定能赚钱，那是在“忽悠”，千万不要上当受骗。根据国家规定，只有经证监会许可、取得证券投资咨询业务资格的证券公司和证券投资咨询机构，才可以向投资者销售“荐股软件”。

“股评家”直播为己获利

网上直播火了后，一些网站专门招募所谓“股评家”开设直播频道，以讲解技术分析为名吸引投资者关注，进而提供收费投资咨询服务。与传统通过电视节目开展的证券咨询相比，这种形式更针对经常上网的年轻人，利用年轻人本钱少，想“一夜暴富”的心理进行诱惑。

在视频直播窗口中，会看到各种各样的所谓“专家”在网上大谈自己的“技术手法”、“选股思路”，投资者需要付费在这些视频网站购买会员身份及代币，以换取证券咨询服务，包括所谓与“股评家”交流的权利、推荐个股等。

值得注意的是，这些专家虽然“侃侃而谈”，身份却往往云里雾里，纷纷以各种昵称示人，更谈不上公示自己是否具有证券从业资格。

其实股票市场上哪里有常胜将军，“粉丝”一定要留个心眼，此前就曝光过这样的案例，一些所谓“股评家”私底下却利用“粉丝”的信任，偷偷把“粉丝”的钱“转移”到自己口袋里。提前从看好的股票中挑选一只买入，推荐后便获利了结，而“粉丝”还痴痴地等着股票“会有机会”或“强势上涨”呢。

■聚焦

外盘期货有风险 投资应走正规QDII渠道

青年报见习记者 洪伟

本报讯 近来，经常看到网上有向普通投资者推销外盘期货，宣传中给人的感觉很容易，看来，谁都能做，还能赚钱。但在个人换汇及用汇还在管制的情况下，这样的交易是否安全呢？先来看一个案例。

小回报换来大亏损

虚假交易的手续费不便宜

从事建材生意多年的马某一一直勤劳苦干，生意做得顺风顺水，与老婆勤俭节约，也小有积蓄。2014年10月份马某在网上无意点开了一个恒指期货交易的平台。因为软件下方有很多的留言，都说很赚钱。马某便抱着试试看的心态，注册了一个新账户，向里面打了一小笔款进行交易。不到一天时间，便盈利了10%，而且钱也能直接到账。初试牛刀，便旗开得胜，马某陆续又往账户打了几次款，也都小有盈利，不禁心花怒放。一日，马某打开软件，自动弹出一个窗口，对方自称是湖北某投资管理有限公司，作为该软件的管理方，可以根据客户的打款金额进行配资。马某一时心动，按照对方的指示，就往对方提供的私人账户打了10000元现金，对方配资后达到20000元，交易成功后，对方收取了2%的利息。2016年年初由于当时恒生指数猛涨，马某赚了近20万元，也荣升为“大客户”，公司在之后的配额外从一倍涨到十倍。但随着恒生指数不断下跌，于是接下来的一年多里，马某就像着了魔一样，不停地亏钱、打款、被扣利息，一直到把盈利和所有的积蓄全部投了进去，不知不觉中已经在这个账户里被“吃”掉了近200万元。

最后警方调查后的结果也是挺普遍的。警方发现马某投资交易的三家公司都没有取得中国证监会批准的期货经纪资质，这三家公司看似没有业务和资金往来，但都是浙江某投资公司的代理商，该投资公司上海架设有服务，挂载自制的交易系统，打着为境内客户进行美原油、恒指等期货交易的幌子，从事着与客户进行“对赌”的虚假境外交易。代理公司在赚取客户利息的同时，最主要的收入就是手续费，一般美原油每手6美元、恒指每手37港元，一笔交易，一买一卖，双向收费。而浙江的总公司按美原油每手3美元、恒指每手18.5港元收取所谓的“软件使用费”。马某之前在网上的所有交易，原则上在中国内地根本是不存在的，这本身就是一场“赤裸裸”的骗局。

国内无一家机构 获批从事外盘代理业务

那如果个人投资者想投资

境外期货，是否有途径呢？那就是通过合格境内投资者境外投资制度(QDII)。它主要分为两大类，一类是证监会管的QDII，对于境内个人投资者而言，可通过购买该等证券或基金管理公司发行募集的相关QDII基金或资产管理计划的形式完成境外投资，而不必亲自履行境外直接投资的有关审批手续，在投资程序上较为便利。一类是银监会管的QDII，根据《信托QDII暂行办法》，境内个人可以通过拿到银监会QDII牌照的信托公司进行境外投资。

值得注意的是，目前中国政府尚未批准任何一家机构可以从事外盘代理业务，也就是说从政策层面上来说，境内个人投资者从事境外期货交易还没有更明确的说法。而针对境外的期货公司取得境外期货牌照，拥有境外监管机构认可的资质的平台，有部分投资者觉得有信用，想参与。中国期货业协会常年法律顾问于学会表示，这些境外的金融机构在国内开展业务是要受到监管的。目前我国的法律不允许这类机构开设分支机构，至多只给开设代表处，代表处起到的是联络的作业，不可以做业务的推介。另外，有一些境内的个人投资者利用境外合法持有的自有资金，到境外合法的机构直接开户，是可以参与境外期货交易的，但是合法权益是否能够受到国内法律保护，如何维权，这个在不同国家和地区是有差异的。

对于个人投资者参与此类交易，则有两大风险。一，境外代理机构，受境外的法律约束和规范，如果遇到维权的问题，国内法律是不会对投资者直接形成保护。这个时候，对于投资者，语言上有障碍，地域上有距离，对国外的法律和交易制度不了解、不熟悉，出了问题没人兜着。二，就是市场自身的风险，个人每年换汇有一个额度限制。当碰到市场大幅波动，比如去年黑天鹅频发，像英国脱欧，美国总统大选，这个时候个人投资者持有合法的外汇进行交易。但是境外市场的杠杆较高，不管是涨是跌，一个大的波动的时候，投资者就要追加资金，但是投资者如果没有外汇，追加不了，这个时候就要被强制平仓，甚至可能需要拿新的资金去补仓。

读到最后，投资者应该也明白了，现阶段个人投资者不适合参加境外期货交易。因为境外机构拿的是境外的牌照，受到的是国外的法律监管，并不受我们国内法律的有效保护。目前国内的大部分所谓的这些平台是属于非法的通道，还存在诈骗的可能，个人投资者一定要高度警惕，注意防范风险。

切实履行社会责任 全力维护消费者权益

——中国工商银行上海分行着力推进消保工作

银行作为窗口型服务行业，与社会经济和民生息息相关。近年来工商银行上海分行高度重视消费者权益保护工作，始终将维护金融消费者权益作为全行工作重点来抓，并将之作为提升客户满意度、打造服务品牌的重要手段，努力构建与消费者之间和谐、共赢的金融消费关系。

多措并举 机制完善有保障

据工行上海分行有关负责人介绍，去年是工商银行上海分行消保投诉管理机制改革的第一年，为更好地开展各项消费者权益保护工作，工行上海分行通过多项举措致力打造“三位一体”的消费者权益保护体系，确保机制到位、制度到位、人员到位——

一是完善消保工作组织架构。工行上海分行目前已经成立了分行消费者权益保护委员会，由分行行长担任主任，分管

行任副主任，相关部室负责人为委员，每季度召开一次消保委工作例会，专题研究消保重点工作，做到统一部署、层层落实。

二是健全消保工作机制。结合监管部门和总行管理新要求以及分行实际，工行上海分行制定了消保投诉工作的实施细则，明确了全行消保工作在职责分工、产品与服务管理、宣传与教育、投诉处理及应急管理、监督与考评等方面的具体工作要求，进一步将消费者权益保护工作落实到日常的服务经营工作中。

三是完善消保队伍建设。2016年，工行上海分行进一步强化了消保投诉队伍建设，在分行层面成立了消费者权益保护办公室，并配备了充足的专业团队专职开展分行消保和投诉管理工作。同时，在支行层面建立了超过100名消保投诉工作联系人队伍，负责处理和

协调支行涉及消费者权益保护相关事务。

多管齐下 服务管理重源头

工商银行上海分行始终坚持“客户至上”原则，不断优化服务流程，强化服务渗透力，将消费者权益保护落实到售前、售中和售后的全过程。

一是落实产品销售回访制度，积极开展对个人客户产品销售的回访，并定期将回访情况进行定向反馈。

二是全面升级双录系统。据介绍，2016年工行全面升级了全市470多家网点的双录系统，进一步规范理财产品分区销售，强化了对理财产品的信息披露和风险告知。

三是改造网点大堂服务面貌。通过不定期对网点开展现场巡查，坚持服务行为的红线管理和问责机制，大力改进网点服务面貌，全面提升消费者服务体验度。