“创青春”全国青年创新创业大赛决赛即将在沪举行

优秀青年创业项目秀出青春风采

“创青春”全国青年创新创业大赛决赛本周将在上海举行，自5月大赛启动报名以来，共有来自全国2000余个创业团队和项目进行了激烈角逐。经过项目初赛、复赛，近100个团队脱颖而出入围决赛。本次大赛涉及现代服务、移动互联网、文化创意、大健康与医疗技术、先进制造、节能环保、新能源新材料等多个领域。我们从参赛的150个创业团队和项目中，随机选择了9个项目进行采访。

青年报记者 孙琪 见习记者 赵颖欣 陆安怡

张常昕：让普通人享受优质医疗

湖南甲骨文生物医药有限公司成立于2014年8月，是一家专业研发和生产产前诊断、癌症诊断产品的高科技型生物医药企业。公司现拥有13项国家发明专利，2项国际发明专利。于2015年获得国家高新技术认证企业荣誉等。目前，公司拥有专家3人，博士6人，全职研发与技术人员共计28人。

据公司总经理张常昕透露，公司自技术研发到产品成功打入市场并且占有相当的市场份额，历经了将近8年时间，经历了非常多的困难，“产品研发需要建立在大量实验技术基础之上，反复的修改反复调试，直至各项技术参数都符合预期要求。同时，产品研发也需要投入大量的技术与研发经费，公司早期运营阶段曾面临过很艰难的经济困难时期，但是在核心团队成员的齐心协力下硬抗了下来，终于走过了发展初期阶段。”

公司现已开发出了一系列快速产前诊断、癌症诊断产品，其中快速产前诊断产品8项，例如：弓形虫检测、唐氏综合症检测、分子遗传病检测等；快速癌症诊断产品7项，例如：胰腺癌检测、乳腺癌检测、前列腺癌检测等。经过与同类型产品的检测效率与结果的比较，有8项产诊、癌诊产品达到、甚至超过国际水平。

“公司成员在董事长霍林巨的带领下都非常具有‘狼性’，这是一种带有野性的拼搏精神。狼其性也：野心、坚韧、团结。在团队文化中得以再现，那就是对工作、对事业要有‘贪性’，永无止境地去拼搏、探索、开拓。”张常昕介绍说，正是在这种“狼性”的文化氛围中，团队成员对产品与技术精益求精，不达目的决不罢休，不做出好的产品决不收兵。比如主打产品之一的胰腺癌诊断产品，其开发难度相当大，由于采用了公司自主研发的“一步法”检测技术，经过不断的实验与改进，终于达到预期的产品目标，经测试比国外最好的同类产品检测效率提高了28倍，价格却只有国外同类产品的一半。

事实上，诊断技术与基因检测在国际上也是刚刚起步，而国内普遍应用的都是国外进口技术，没有自主的知识产权。大部分身患（或潜在）疾病急需医疗诊断服务的普通人在高昂的诊断产品与技术服务面前不得不望而却步。“而我们，就是想应用我们的专业技术开发出一系列精准且实惠的诊断产品，让中国人能更好地享受优质的诊断服务。”张常昕说。

现阶段，湖南甲骨文生物医药有限公司产品月销售额在80万元人民币以上，月净利润超过20万元人民币，公司业务成长率超过320%，正处在快速成长阶段。公司计划出让15%股份融资3000万元人民币，资金将用于固定资产投入、在建工程、研发投入、扩大生产与销售规模等方面。

甲骨文有一个理想，就是“做中国人自己的诊断产品，让每一个中国人都能享受到优质的医疗诊断服务！

尚永恒：智能解决公共卫生痛点

智能男女共享公共卫生间，一种可以实现男女卫生间自动切换的公共，能有效缓解客流较大场所的公共男卫生间空闲而女卫生间排队等待的问题，且开关卫生间门时，手不接触门把手，干净卫生且能预防疾病传染。

不过这一项目的创始人尚永恒，却是一位就职于四川工业科技学院的体育老师。

谈及项目的创始初衷，尚永恒语气纠结地向记者诉说：“平时外出、旅游，女性卫生间排队的现象屡见不鲜呐，相对来说男性好一些，但是每每看到排队景象，心里也挺无奈的。”发现了这一社会痛点后，尚永恒不禁思考，或许可以靠自己的双手创造一个更为智慧、便捷的卫生间产品？

虽说现在的他是体育老师，但在刚踏入社会的前两年，尚永恒还曾在某家公司专职产品设计和研发。“我从小就爱捣鼓各种小发明，可以说产品设计是我打小以来的爱好，即便现在成为了一名体育老师，我也不曾想过放弃这一爱好。”毕业于成都体育学院运动人体科学专业的他，并没有学过智能技术相关的专业知识，于是尚永恒只能从头学起、摸索技术。好在，前两年在产品设计岗位上获得的技能，让他成长为了“全能型选手”，三维软件设计、SolidWorks、切割焊接……从设计到制作雏形，尚永恒可以说一手包办。

目前，该项目已完成样机制作，通过测试各项指标达到设计要求。具体实施方案为，在公共卫生间里，男卫生间和女卫生间中间的隔离墙是由一排智能卫生间组成。每个智能卫生间有男士门和女士门，分别朝向男公共卫生间和女公共卫生间，且智能卫生间内部有平行移动隔板，男士门和女士门的内外均安装有感应开关。

以女士使用操作过程为例：当智能卫生间女士门外显示“无人”时，手靠近闪烁的感应开关（1-10cm），女士门自动打开，同时另外一侧男士门的感应开关断电（即确保男士不能打开门），隔板自动平行移动挡住男士门内侧，女士进入卫生间后门自动关闭，两侧均显示“有人请等待”，与此同时女士门外感应开关也断电（即女士门外也不能再次打开门），使用完毕后，女士手靠近门内部感应开关，女士门自动打开，离开后自动关闭，两侧显示“无人”，女士门和男士门外感应开关指示灯闪烁恢复供电，男士使用方法相同。

现在，尚永恒的项目团队还引入了他的学生做相关的辅助工作。而项目能走到今天，他表示也少不了校方的支持。他告诉青年报记者，项目工作室就设在四川工业科技学院校内，学校专门为师生提供场地，打造学生创业街，提倡师生创业创新。

於巧红：让手掌静脉技术国产化

在生物识别技术中，人们较为熟悉的传统生物识别技术通常是指指纹、人脸和虹膜。然而在为客户提供生物识别技术的解决方案时，深圳云派思科技有限公司的创始人之一於巧红却遭遇了难题。“如今指纹作假成本低；而人脸在有光线干扰的情况下识别率低，只能做到概率识别而无法精确认证；虹膜识别系统耗时长，识别效率也不高，容易造成拥堵。”

那么，是否存在像人脸识别一样方便，又不容易像指纹那样被造假，同时效率又高的生物识别技术呢？

在多方考察探索之后，於巧红找到了一项国内尚未成型的生物识别技术——手掌静脉识别技术。“当时这个技术在日本最发达，为了解决客户需求，我们直接将日本的识别技术产品引进，结果获得了客户的一致好评。

所谓手掌静脉识别技术是根据手掌血液中的血红素能吸收红外线光的特质来进行静脉识别。通过近红外光照射，即可采集到手掌内部的血管脉络灰度图，然后对图像进行增强、滤波和特征提取等多个处理过程，认证时通过专业的算法将读取的静脉特征与注册采集的特征进行比对，可靠准确地确定一个人的身份。

“不管手上是否遭遇破损，只要静脉正常就都能识别，而且仅需1秒的识别时间，效率很高。”看到手掌静脉识别技术的显著效果，於巧红预见到了该技术在国内的远大前程，他认为若能掌握其核心技术，必然大有可为。不过於巧红也知道不能单单依靠日本的技术引进，如果要让该项技术在中国真正落地生根，就一定要使用国产的核心技术。“但是难度太高了，凭我们自己当时还没办法做。”

幸运的是，当时公司研发团队中有成员曾在日本留学，因此於巧红得知，掌握手掌静脉识别技术的核心并不难，而是难在做技术的工艺和参数。于是於巧红带领团队找到了国内的科研院所做研究，“他们得出的结论是，我国可以做，只是需要时间。”

于是立项，投入研发，於巧红利用自己在生物识别、计算机信息系统集成、云计算、智慧城市建设等方面积累的丰富经验，与团队一路从前期的理论研究到中期测试再到寻找供应商，最终成立了公司自主品牌“WINPASS”手掌静脉身份认证产品，至今已获得多项国家专利及各类软件著作权，并获得“广东省高新技术产品”认定。

经推出的手掌静脉门禁、考勤、消费管理系统等产品已应用到政府、教育、医疗、监狱、金融等领域。

刘路：为了更明净的秋日创业

秋天的凉意渐起，北方尤其是河北人民开始准备口罩，以应对即将到来的雾霾天。为了更明净的蓝天，更清澈的空气，众多创业者走上了治理雾霾之路。其中，河北的创业者，鲲航科技创始人刘路就是其中之一。

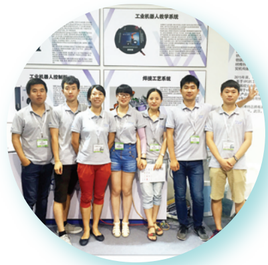
刘路，出生于河北石家庄美丽的正定古城，求学期间，他是传说中的学霸。大学期间他多次将“一等奖学金”纳入囊中，多次获得学院专业排名第一。出于对微电子电路、计算机编程浓厚的兴趣，他曾用20多天的时间，研发出了遥控控制的智能小车，为了节省研发时间，他甚至每天只吃一顿饭。为了开发培养自己的财智，他大学业余时间擦过皮鞋、发过传单、做过家教。

毕业后，刘路一直从事电气自动化及产品研发工作。工作两年后，他选择离职创业，于2012年创办了“石家庄鲲航电气自动化科技有限公司”，他们公司第一单，是一个自动化洗车项目，需要改造一台10年前进口的机器，这个项目曾有三家公司接手，但都以失败告终。刘路带领自己的团队，经过一个月的艰苦奋战，把施耐德系统成功改成西门子系统，终于解决客户的问题，一举在市场赢得了口碑。

鲲航科技进入脱硫云系统，也是机缘巧合。某日，一个自称“肖总”的客户四处寻找能够做脱硫云系统的承包商，他最终找到了刘路的公司，多方考察之后，双方决定合作。这次合作开展得非常“喜庆”，合同的签订日期就是刘路表哥结婚的日子，现场施工日是刘路儿子的出生日。后来，刘路才知道，这个项目的最终用户是石家庄栾城政府供热办。

也是这次合作，让鲲航团队的技术水平和售后服务赢得了客户的信赖，众多环保工程企业随之找上门来，公司在石家庄脱硫行业有了一席之地，并逐渐把主营业务定位在治理雾霾、改善大气污染的环保领域。

创业有苦也有乐。刘路回忆自己六年前曾去唐山某公司应聘，但那家公司没要他。2014年他的公司推出物联网智能采集产品、开发智能控制云系统后，唐山那家公司技术主管打电话咨询刘路技术问题及产品采购事宜。刘路一边客客气气地解答，一边心里偷着乐：“你知道我就是那年你们看不上的小伙子么？！”



甘亚光：为中国智造而创业

近几年来，人工智能、机器人在国内迎来了爆发式成长。在今年的创青春大赛上，以纳博特（天津）科技有限公司代表的人工智能公司，用一种崭新姿态描绘着中国正在掀起的一场大胆的机器人革命。

纳博特（天津）科技有限公司的主营产品是“工业机器人运动控制系统”，这个项目闯入全国赛初创组，应用领域包含焊接、喷涂、上下料等。

纳博特（天津）科技有限公司CTO甘亚光是山东滕州人，曾在中科院软件中心、摩托罗拉等企业工作，因为在创业型公司工作过，深受创业激情的感染。诗酒趁年华，创业趁年轻。几个小伙伴拿出自己的数年积累，带着项目去找天使投资人。机器人领域是创投们近年最青睐的投资领域之一，甘亚光们的机器人运动控制系统不仅可以控制单个机器人的执行，更是工业互联的重要接入节点，所以很顺利地拿到200万天使投资。于是在2014年，开启了他们的创业之旅。

为充分利用国内相关高校在技术上的优势。东南大学自动化学院与他们共同开展人机协作和多机协作控制领域的研究。北京航空航天大学机器人研究所在离线编程、机械臂结构设计等领域与他们开展合作。目前，该公司在机器人控制系统设计结构、模块化的机器人功能部件设计、机器人智能传感技术、机器人轨迹实时规划，人机交互等关键技术方面拥有独特的优势，在机器人方面已经申请多个发明专利，软件著作权及双软认证。

企业发展一年多来，甘亚光最愁的不是研发，而是团队建设，“招人难，建设团队更难。”为了把从初建团队带领成向一个目标奋进、配合默契的团队，甘亚光等创始人付出了不少心力，自身也获得了成长。据悉，目前他们的项目参加了国内最大机器人专业展览CIROS中国国际机器人展，签下多家订单，客户遍布天津、江苏、浙江及广东。这些订单成为正在推进中的500万金额的pre-A融资的助力器。

“我们的目标是做中国最好的工业机器人控制器！”甘亚光表示为此他们将全力以赴。

高海博：垃圾是放错位置的资源

高海博是可再生资源分类回收企业绿品园的创始人。三年前，这位海归导演放弃了五光十色的演艺行业工作，跨界投身于环保产业，他希望通过垃圾分类回收，让城市能够更绿色化地发展。

2010年，高海博毕业于法国自由电影学院电影导演专业，留学期间，他发现发达国家比较重视环保，有一些处理城市垃圾的良策。从此，他开始关注环保领域。回国后，他从事导演行业，负责影视剧的拍摄工作。有一次，他在中国台湾拍摄时，了解到当地垃圾分类的理念，认为非常有意义，也很值得推广。“首先，我认为推行环保事业有利于地区发展，很多留学生都有学成归国、回报家乡的爱国情结，我也是其中之一。此外，我认为环保是朝阳行业，从事该行业非常有前途。”

于是，2014年3月，高海博和两位朋友一同成立了内蒙古绿品园环保有限公司。公司的初始资金来自他自己的积蓄和亲朋好友的投资。据他介绍，公司成立时，从事垃圾回收的企业不多，市场竞争尚不激烈。并且公司创新地开设了环保账户，以个人、企事业、学校、社会团体、商户、社区物业等为单位，利用积分置换礼品和方式鼓励居民垃圾分类回收，“通过利益引导居民主动参与垃圾分类，并且抛弃价值观念，比起之前的金钱兑换，令居民更有参与度和荣誉感。”

回首创业三年的历程，他感叹道阻且长，也露出欣慰微笑。“纵使一路荆棘密布，遇到困难解决困难，一步步跨过坎坷往前走，每次克服困难，都会感到很高兴，但并不敢松懈。是坚持让企业不断前进，坚持的动力在于实现梦想。在这过程中，公司逐渐成长壮大。”而当看到用户在参与环保项目时的笑脸，他也会由衷地感到高兴。

截至目前，绿品园在呼和浩特市开设了10家环保分类回收店，两个社区公益回收亭点，建设了一个可再生资源分拣中心，形成了初步完善的从源头控制垃圾的再生产业链。在绿品园的宣传推广下，呼和浩特市有效开展垃圾分类的居民达到2.5万余户，每天回收可再生资源15吨，公益捐赠物资6000余件，开展各类环保公益活动数百余次。

看到行业前景越来越受到人们的重视，高海博希望把公司业务向更多城市扩散，以晚好的推广绿色环保的理念。

石木旺：深耕无线充电技术

充电桩建设是新能源汽车大规模使用的基础，随着充电基础设施建设加速，安全、高效、快捷的无线充电技术愈来愈受到市场追捧。在今年的创青春大赛上，鼎木清源（北京）科技有限公司带着他们的项目“免充电桩—新能源汽车无线充电”进入全国赛，一个新能源汽车中、大功率无线充电解决方案也在公众面前精彩亮相。

或许每一个科技人心中都住着一个爱因斯坦，鼎木清源的CEO石木旺就是如此，他在上学时就是一个不安分的活跃分子，曾有不少同学和福建老乡想要拉他一起创业，但他渴望建自己的企业，并能够站立在科技的前沿，因此决定先进行足够的积累。

大学毕业后，他先后进入中国航天研究院、中科院等科研机构工作，从事军工工程、汽车领域的技术工作。为了弥补自己的“短板”，他积极为自己充电，报名参加各种商学培训班，甚至到北大光华管理学院蹭读MBA，在这过程当中，他还结交了不少志同道合的同事和朋友。这样忙碌了五年，在分析过国家“十三五战略规划”以及“2025中国智能制造”产业规划政策后，他将创业方向瞄准到工业重器的核心领域——“汽车”，开锁定创业目标：“新能源汽车无线充电”。

2015年10月，石木旺创立鼎木清源。公司成立后，石木旺及团队进行了深入的市场调研，寻找最佳的无线充电应用场景。“从近三年的新能源汽车用途分类来看，以新能源物流车、租赁车、市政功能车、公交车为主的公共领域用途占新能源汽车总量的六成以上，私人领域只有三成多，阻碍新能源汽车大规模普及、以及消费者最担心的问题，就是充电问题。”

“免充电桩—新能源汽车无线充电项目”是利用电磁感应原理和磁共振技术，在地表铺设充电感应装置，当电动汽车停在对应位置时，能够对接充电设备，利用手机App一键充电，可实现随充随走。

为了让自己的产品快速、成规模地进入工程化应用，石木旺选择与集团用户（公务车、租赁车、物流车、智慧城市配套充电）进行合作，“通过与大型整车厂、跨国能源公司、充电运营商、充电桩制造商、停车管理公司、市政工程项目等合作，将无线充电技术进行小规模化优先应用，在此运营基础上再进行更大规模的普及。”目前来自全国各地（甚至海外）的意向订单如雪花般飘来，我们着急的是怎么把这些订单落到实处。”对于未来，石木旺充满信心。

翁理国：存活是最重要的

2010年，翁理国从美国毕业回国，担任南京信息工程大学的教师，2013年，他创立了扬州西歧自动化科技有限公司，致力于开发基于视觉的智能机器人系统。

翁理国介绍，工业智能机器人的市场永远是需大于求，国内市场每年对传统机器人有2万台以上的需求，而工业智能机器人的需求也迅速扩大，预计到2020年将达到5万台以上。他表示，创业是因为“想做自己的事情”，于是从所学的自动化专业出发，投入了100万元积蓄和另两位志同道合的朋友创立了公司。由于曾参与扬州市“绿扬金凤”科研项目扶持计划，平时爱好文学的翁理国便取自典故“有凤鸣于岐山”，将公司命名西岐科技。

翁理国在公司中主要负责专用机器人控制芯片和机器人视觉检测专用芯片的研究与开发。产品用于国内的机器人控制器和机器人视觉系统的研发及提高机器人视觉系统的稳定性和效率。

市面上开发经营机器人的企业有不少，“不同于传统的工业智能机器人，西岐的核心技术是机器视觉技术、三维重建技术和智能机器人精确控制技术。其产品带有视觉功能，模拟人的眼睛，可以完成更多任务，如视觉检测、三维重建、目标识别等功能。”同时，团队背景一流，具备以下四个特点：第一，国际化，“有成员有海外学习科研的经历”；第二，博士化，“核心成员都是博士”；第三，全面化，“本团队核心骨干的擅长领域全面覆盖了工业机器人的全部领域”，以及年轻化。目前，国外工业智能机器人产品占据国内市场的主流。“我们的工业智能机器人产品将填补国内在机械臂方面的空白和解决涉及国家产业升级的项目实施与产品选择。同时，由于身处国内，对国内市场的反应更加迅速，更有针对性，服务支持更方便、到位。”

创业三年来，翁理国坦言，周末和假期几乎与他无缘。尤其在攻克技术难关时，研发团队只能牺牲睡眠时间，他一天天地带领团队加班到深夜，“有段时间连续夜里2点多钟才能休息。”翁理国一直对项目充满信心，遇到员工信心不足时，“作为团队创始人，我会用信心感染大家，如果连我都表现得情绪低迷，那同事们还怎么振作？”他认为创业者要有坚定的信念，并且为之付出努力，同时，对于创业者而言，运气也很重要，“不知道什么时候幸运之神就会眷顾于你”，他认为最庆幸的是自己处在一个充满变革、朝气蓬勃的大时代，一切都有可能。

市场瞬息万变，对于未来，他希望公司能够走好每一步，“存活是最重要的。”

胡玮炜：共享经济的自行车

近来，使用摩拜单车仿佛成了一种潮流，年轻人在朋友圈纷纷晒出橙色单车，并配上使用感受。那么，这股橙色风暴是如何兴起的呢？

摩拜单车的核心团队具有强强联合、优势互补的特点。创始人兼总裁胡玮炜，是知名汽车媒体Geekcar创始人，在汽车媒体领域有丰富的经验，曾在腾讯、上汽工作，对共享经济、出行有着深入的研究。联合创始人兼CEO王晓峰，曾任uber上海总经理，深耕互联网平台多年，对共享经济市场开发与推广有深入研究和经验。联合创始人兼CTO夏一平，曾任福特Applink中国区负责人，拥有国内外发明，实用新型和软件著作权专利等20多项。

谈及公司创立初衷，摩拜单车的品牌方表示，出行是人类最基本的需求之一。“我们发现人们的这一需求，尤其是城市内短途出行的需求并未得到很好的解决，比如大家所关注的‘最后一公里’问题。同时，城市交通拥堵，环境污染严重，也让我们思考，短途出行是否可以选择低碳环保的方式，于是我们选择了自行车这个最普及的交通工具，并采用创新的理念，结合了互联网技术，重新设计了车身和智能锁，来让使用智能共享单车完成短途出行变得更容易。”

于是他们便创立了摩拜单车，来实现一个朴素的愿望，即帮助每一位城市人以可承担的价格更便捷地完成短途出行，同时也有助于缓解城市交通压力，“低碳环保出行，让城市可以变的更美好”。

今年4月22日，世界地球日这一天，摩拜单车在上海正式投入运行，8月中旬在北京开始试运营，9月1日，宣布正式进入北京。目前，摩拜单车已在上海和北京两个城市投放运营。

摩拜单车是“无桩”的智能共享单车，运用“互联网+”思维，通过移动互联技术连接智能手机和自行车，只需有一部智能手机就可随时随地租借和还车。使用时，用户通过手机APP，首先下载“摩拜单车”app，完成注册流程，即可使用。用户通过智能手机实时查找附近的车辆，找到离自己最近的那辆单车，通过扫描车身上的二维码，即可开锁骑行；使用后停放在路边由政府划定“非机动车停车白线”内（即政府划定的、指导市民规范停放自行车的区域），将摩拜单车上的红色锁扣下压、合上锁环，即可完成还车，结束计费。使用费用为每半小时1元。

据品牌方透露，摩拜单车是一种全新的事物，在运营过程中也会遇到很多无法预料的问题，比如用户对于共享概念的文明支持程度，会有一些用户将单车停进小区等私人区域，甚至还会恶意破坏二维码，但“我们相信，大多数用户是善良并且愿意传播正能量的，所以我们设立了信用分制度，一方便希望可以制定规则，让更多人遵守；另一方面，希望可以鼓励更多遵守规则的用户来一起维护这件事情，举报不文明的行为，让这件事情可以变得更好。”