

“梦创28”第二期路演成功举办

8月28日下午,由冠生园梦创空间、冠生园(集团)有限公司、上海青年创业就业促进会主办的“梦创28”项目投融资交流会在静安区新闻路1418号冠生园互联网金融园区5F星云厅举办。由于之前首次活动的举办大获成功,本期活动更邀请了20位以上知名投资人,同时吸引到了100多位来自不同行业的创业者赴现场进行了互动交流,场面热烈异常。

青年报记者 陈晓彬

每月推出投融资交流会

据了解,“梦创空间”是由冠生园(集团)有限公司与上海市青年创业就业促进会共同建设的,为通过项目海选及专家评审的大学生及青年创业群体提供6-12个月免费办公,以及软硬件设施、政策申报、融资对接、项目路演、工商税务、法律服务等全方位的创业服务。冠生园“梦创空间”为创业创新搭建平台,致力于打造上海青年创新创业实践的孵化基地和国有企业产业转型升级和创新驱动的示范实践基地。

而“梦创空间”每月固定于28日下午推出“梦创28”项目投融资交流会,汇聚优秀的创业项目及知名投资人,给创业者与投资人提供零距离对接平台。每

月15日定向邀请社会专业领域内专家、达人、优秀创业者开设免费讲座“蕴初讲堂”。更有不定期各类创业活动,产品发布会、高端沙龙、行业交流会开展。

路演项目屡获创投垂青

本次活动开始时,由主办方及投资机构嘉宾进行了演讲,随后现场进行了梦创集市的剪彩仪式,冠生园集团总经理万黎峻、上海市青年创业就业促进会秘书长朱红、民铎投资总经理陈志刚为梦创集市剪彩。

民铎投资总经理陈志刚以自己的经历和经验与创业者们分享,他认为一个成功的创业团队有四个方面非常重要。第一点就是学习能力,在陈志刚眼里,学历是非常重要的,因为这象征着一个人的学习能力,而如

果一个人的学历不高,那至少要通过其他方式让他看到很强的学习能力。第二点是专注,要明确自己最想要做的那件事情,并且想要成功的话,在一个时间段上面只做一件事情。第三点是要格局宽阔。第四点则是“商人和产品”,要对市场和需求有观念,不能产品脱离市场。

之后,现场投资人及创业者与10个项目方进行了充分的交流,并在30分钟内在线进行微信投票,选出了票数高的6个项目上台路演。

最终,UUwork、快移车、蹭饭吃等6个项目获得了上台路演的机会,而据记者事后了解,不少项目通过本次活动都已经得到了创投机构的垂青,有望在进一步交流之后发生资本合作。

■路演项目精选

快移车 5秒钟解决停车难题

快移车的创始人李田介绍,在汽车越来越多的走入家庭生活的同时,一些问题也困扰着车主,出门停车难,停车位成为最紧缺的资源,临时停车更成为一道“亮丽的风景线”。车动弹不得,通常会报警寻找车主,那么在拨打警线的同时,也造成了警线资源无法高效利用的问题,并且整个挪车耗时间比较长。

而快移车正是一款连接车主与车主的APP移车工具,扫一扫车辆的二维码即可轻松找到车主,5秒钟即可解决停车难题。在解决移车的同时,还保护了个人隐私泄露。相比传统在车内留手机号码更安全和高效。快移车是一款基于车联网及移动通信技术的产品,车主可以通过快移车APP将车辆信息在线绑定,快

移车为每个车主提供了一张带有独立属性的二维码车贴,车主只需将车贴贴在自己的前档玻璃一角,当外出时不小心占用了别人的车位,对方车主即可通过扫描二维码来找到车主,此时系统会通过语音呼叫手机,手机就会响起,同时还有短信提醒,让车主不错过任何一个移车提醒。

作为互联网+汽车领域的一个主要的流量入口,未来快移车还将通过车主大数据切入汽车后市场业务。快移车面对的用户群体主要是车主,用户群比较固定,未来将服务衍生到车务代办、违章代缴、车险比价及汽车后市场的保养快修和二手车业务、汽车金融等领域。

快移车团队拥有多年的语音通信领域的经验,产品也是结合了语音通信来实现移车服

务,语音通信涉及到运营商网络,团队拥有核心线路资源,也是别人很难轻易复制的,同时在系统架构方面已经相当成熟,目前产品已经获得国家知识产权局实用新型和发明等多项专利。

通过本次路演活动,快移车希望融资500万元并出让20%的股权。融资主要用于前期在10个一、二线最堵的城市推广,建立地推及渠道推广,与平安、人保、太平洋等车险进行合作,同时建立与本地4S店的合作,帮助合作伙伴引流,其次用于产品版本迭代,软交换硬件升级等等,资金到位后,快移车有信心用一年时间突破2000万-3000万车主用户。同时不断引入人才,加大产品研发创新升级,增加产品服务品类。

福建旺晟 人工养殖“浑身是宝”的海马

作为本次活动上唯一从事传统行业的项目,福建旺晟海洋生物科技有限公司吸引了不少在场者的关注和询问。公司是中国最大的规模化大海马品种人工驯化、驯养、养殖企业,愿景是成为中国一流的产、学、研一体化海马衍生产品集团公司,目前公司已获得福建省海洋与渔业厅颁发的《水生野生动物驯养繁殖许可证》及《水生野生动物经营利用许可证》。

据介绍,海马是一种名贵的传统中药材,民间素有“北方人参,南方海马”之称,全球海

马每年的交易量在200多万只以上,仅香港每年进口海马就达13吨,内地的需求量更大。然而,我国的海马自然资源已近枯竭,我国干海马年产量不足30吨,每年入药干却品超过200吨,市场所需海马基本靠进口,2010年野生海马贸易又被禁止,因此人工培育海马蓝海市场前景看好。

海马既有中药材属性,幼体及自然死亡都可以入药,还有一定经济价值。这与传统高价值海产品养殖死亡后即腐烂发臭、毫无经济利益的特性相比,具有显著差异,也是海马养

殖魅力所在。

公司所处的东山岛养殖基地储备丰富,现有存量的约有8万口池。目前公司拥有139口池,位于福建东山县南湖区域,该区域海水温度、咸度最适于海马的繁殖生长。相比广东、山东等地的养殖区域,优势明显。公司计划2016年扩张到1000口标准池,2017年达到2000口标准池。

本次福建旺晟海洋生物科技有限公司打算募资1000万元,用于扩大海马养殖基地,建立海马衍生品研发中心、海马养殖技术顾问公司等。



周培骏 制图

■其他路演项目

UUwork

UUWORK是一个帮每个人实现职场梦想的社交平台。产品分为四个模块:制作图示化简历;实名匿名社交;企业移动端OA管理;职业规划等。它可以实名发布信息,也可以匿名发布,首度开发以公司小圈层的匿名交流方式。通过UUWORK,找工作不再需要写简历,自动化生成数据图示,更有行业排名,平均薪酬曲线、互贴标签等功能。另外还开辟了以公司为圈层的匿名话题讨论区,即可快速匿名吐槽让公司内部的人看见,又不会泄漏个人身份,解决工作中的难言之隐。

蹭饭吃

基于本地邻家就餐服务O2O平台,让大家能够体验到

周边生活中的大厨们所做的菜品,体验到私人定制的味道,感受邻里之间的家乡情怀。是一款基于健康的邻里社交关系的分享平台。

欢乐聚

专业的别墅轰趴O2O服务平台。致力于将全国所有的轰趴资源整合起来,打造家庭聚会、朋友聚会、公司团建的首选平台。项目目前处在初期阶段,产品还在研发,已经与三十多家别墅签订入驻合作协议。

大掌柜

大掌柜的业务核心是服务实体店,免费帮助实体店建设“手机网店”并为实体店进行本地化平台共享营销服务,同时提供线下资源变现、本地化实体店众筹、统一进货服务。