

在工地 在火场 在社区 在田

弱冠之年他们纷纷与上海相遇,带着一股闯劲追逐梦想,在



8月普通的一天,早上8:30,带着简单的医疗包,社区医生孙亮节骑着自己的“小电驴”,开始游走在浦江镇的田间卫生室。与此同时,浦东民办航头小学老师张小海早已经坐进教室,接待提前来报到的学生和家。还是在浦东,作为上海国际机场股份有限公司消防急救保障部副中队长,管昌盛已经带领队员开始了新一天的训练。在闸北,祁颖莹经营着自己的眼镜店,正为新一天的营业做准备;在嘉定工业区家盈达空调设备公司就职的姚芸,除了本职工作,还忙着管理公司暑托班,给“小候鸟”寓教于乐空间……

他们都是最普通的进城务工青年,坚守在平凡的岗位上,兢兢业业,守着这座城的平安,参与这座城的教育、医疗事业,也带领更多青年向上向善。

青年报记者 周胜洁 刘晶晶 见习记者 陈晓颖

初到上海

这群普通的进城务工青年,弱冠之年与上海相遇,带着一股闯劲和对未来的美好憧憬,在这座城市寻找自己的青春梦想。

2004年,18岁的管昌盛做了人生中第一次重大选择,离开父母,从山东来到上海,成为一名机场消防队员。

2005年,已经在上海一家眼镜店里学习了半年,考取了初级验光员资格的祁颖莹,选择在20岁这一年开辟一块自己的“创业试验田”——颖莹眼镜店。

22岁的张小海则从安徽来到上海闯一闯,成为浦东一所民工学校的第一批老师。

刚刚退伍的23岁青年姚芸则身揣300元钱,背着仅装几件衣服的包,从宁夏西海固踏上了开往上海的火车。

三年后,从蚌埠医学院毕业的孙亮节也来到上海,22岁的他成为了上海闵行区浦江社区卫生服务中心的一名社区医生。

这是一群普通的进城务工青年,弱冠之年与上海相遇,美丽、摩登、神秘、时尚、迷人,是他们对上海的第一印象。带着一股闯劲和对未来的美好憧憬,在这座城市寻找自己的青春梦想。然而,刚开始的路总有荆棘、有危险、有挑战。

四层楼高的冲锋塔,每天跑25遍,一手提一根10斤重的水带,一口气跑上1500米或者3000米,同时开始学习理论知识,机场消防肩负着安全的最后一道防线,训练一刻不能松懈。就这样,管昌盛开始了3个月艰辛的新兵生活。

选择自己开店的祁颖莹的创业之路也充满艰辛,她将眼镜店安置在闸北区开泰眼镜城里,然而在开业不久的眼镜城里,顾客流动量“少到可怜”,新店生意冷清,一年来,只能用“入不敷出”来形容。

刚到上海的姚芸也应对着各种挑战。一无所有的他借住在朋友的出租房里,十几个人挤在一间屋子里,一直找不到理想工作,只得从临时工做起。“坐不起公交,就骑着借来的自行车从嘉定到闵行上班。”刚开始半年,他还无法保证稳定收入,因此还背上了同乡1000多元的债。老乡们劝他回去算了,“这个大城市不适合你。”不服输的他为找到稳定工作,周末一天在上海市跑3-5个招聘会。

最终,他被嘉定工业区家盈达空调设

备公司录取。从车间厂工做起,带着发现问题的眼睛,姚芸在入职一个月内向老板提出了不少车间改进的意见。“就看上你这个人,实在!”老板对姚芸的肯定给了他工作的信心与力量。一路他用实打实的工作成绩,与企业一起成长。“现在我们在全国设立了4家分公司。”

与此同时,张小海在他的教师岗位上迈出第一步。那年,浦东民办航头小学还叫浦东航头希望学校,只有22岁的他成为了学校第一批老师。教室里铺设的是坑坑洼洼的水泥地,老式的铁窗户,木头门关不严实,冬天总有寒风从缝隙中钻进来。小小的操场由泥地铺成,“那真的只是一所简易学校。”如今对着新入职的老师,他总会如此感叹。

张小海的学生均是外来务工子女,家长忙于打工维持生计,或是在田里务农,对孩子的管教与交流甚少,不少“后进生”尤其难管教。在张小海印象中,一位个子矮小的转校生表现得尤为明显,小男生难以适应新朋友、新环境,总是独来独往。因为教材不同,学业难以跟上,他开始不交作业,对学习逐渐倦怠。

张小海急了,单纯的说教孩子完全不听,于是,午休时,放学后,张小海总出现在小男孩身边。一次次的闲聊与嘱咐渐渐打开了孩子心扉,从一开始闷头不理人,到慢慢跟张小海絮叨家里的情况,他渐渐摸清了孩子的脾性,帮他补习数学知识,孩子有了转变,能在数学课上主动回答问题,这让张小海心里乐开了花。

而作为社区医生,孙亮节至今记得2008年7月1日上班的第一天。穿上印有自己名字的白大褂,听到用上海口音叫出的“孙医生”,还是让一向冷静的他有些小激动。浦江镇记录在案的有6000多位糖尿病患者,初次上岗,他的工作任务是负责浦江镇居民糖尿病的防治。普通大众要宣传病因防治,肥胖、有家族史的高危人群要建议做筛查,对于确诊的病人要做到一个月定期上门随访……这些都得靠社区医生的两条腿来跑完。

在社区卫生信息化建设推进初期,很多乡村医生根本不会用电脑,他骑着电瓶车往返于浦江镇各个医疗点,对乡村医生进行一对一的培训,风雨无阻,哪里需要,哪里就有他的身影。浦江镇100多平方公里,电瓶车经常是没了电、罢工了,他只能推着“小电驴”前行,等回到自己办公室时,早已汗流浹背。面对同事的关切神情,他却毫不在意地歪头一笑:“咱年轻,扛得住。”



管昌盛

上海国际机场股份有限公司
消防急救保障部副中队长

钻研业务

事故救援冲在

第一线、工作创新、埋头苦学……这些青年深知,只有在工作上有所成就,才能在上海安身立命。

“一架津巴布韦籍货机在浦东机场坠毁,机上有7名机组人员。目击者称,浦东机场内跑道上有机尾着火,火势很猛,消防队员已经到达现场。”这是2009年11月发生在浦东机场的航空器事故,作为机场消防的一员,管昌盛参与了现场救援。

他至今还记得,当时他坐在“头车”里,事故发生不到1分钟他们就“冲”到了现场,现场升起的滚滚浓烟高达百米,机身有明火,“可能是飞机起飞时机尾擦到地面,坠落后引起火灾。”做完现场判断,他们冲进滚滚浓烟中,在散落几节的飞机残骸中,他们最终救出了4人。这次事故救援也让管昌盛重新认识了自己的工作,“刚开始只是为了赚钱养家,参与救援后发现,这是一份‘救人’的工作,油然而生一种使命感。”之后,他带领队里青年更加刻苦训练,还自发成立了“车辆排故兴趣小组”、“星级战斗员小组”等,交流切磋技能,共同进步。

面对创业瓶颈,祁颖莹并非专注于拉拢顾客,而是决心学习,陆续考取中级、高级验光员资格证。靠着过硬的配镜能力,顾客渐渐多了起来。坚持学习10年的她也经过一步步努力,在几天前刚获得了“国家级验光二级技师”认证。

对待顾客的用心则是颖莹经营店铺的另一“秘诀”。平时对家事迷糊的她,面对顾客需求则记得一清二楚。她有20本记满了顾客的镜片度数、姓名、联系方式、喜欢颜色的本子,凡是再次到店的顾客,她都有印象,甚至记得顾客的镜片度数。上周,一位老顾客便直接用微信下单:“配和上次一模一样的镜片。”某种程度上,颖莹与顾客成了“你不说,我都懂”的关系。验光时,祁颖莹除注重单眼调节矫正外,还会建议顾客多走走,上下楼时是否有踏空感,地砖线看上去直不直,非常注重顾客戴镜的舒适度。贴心的用户体验让不少顾客“携家带口”到她这里配眼镜。“上周末一顾客从开

普敦回来,连着三天,给母亲、孩子、邻居,一共配了十六副眼镜。

在祁颖莹的眼镜店逐渐步入正轨之时,面对新的工作环境,姚芸则开始了大胆创新。在转型发展的环境下,姚芸提出要有创新性产品。于是领导放权给他,他带领技术团队研制防PM2.5的智能水冷空调。一个新产品需要十几个月积淀和研发。同事不解,“这不是瞎折腾么?”“省省吧!”面对质疑,姚芸坚持“科技是第一生产力”,去年防PM2.5空调终于面世。“去年单靠这款产品就创收了3500万元。”姚芸还带头设立“硕士研究室”,通过提高专业性,使盈达空调产品质量再上台阶,当年就为公司节约了近218万元成本。“还要不断尝试。下一步是让刚研制出的太阳能直流冷链运输车上市。”作为青年,姚芸的工作想法层出不穷。

面对公共卫生考核成绩属于浦江镇卫生中心排名垫底的情况,当选为召楼团队负责人的孙亮节没有气馁,他积极学习相关知识,整合各方资源,给患者提供最大支持。团队负责6个村将近2万人口的医疗防治工作,工作范围大、种类多,对于一个刚工作一年多的年轻人来说,无疑是巨大的挑战。孙亮节知道,这不是流几滴汗,多跑几个点就能应对的工作。他一边向经验丰富的前辈同事请教,一边自己报读了华师大人力资源管理研修班,利用业余时间读书。功夫不负有心人,经过长期的摸索和学习,他终于做出了成绩,他管理的团队考核成绩在该中心所属的8个团队中,连续