

守护父辈基业 不一样的“富二代”

“明明可以靠脸吃饭，偏偏要靠才华。”这是时下最火热的一句网络语，然而套用在石鹰身上却再恰当不过。

含着金钥匙出生的她，不愿意坐享父母的财富“啃老”，也不愿意躲在上一辈的光环下混一辈子。而是在守护家族基业的同时，凭借自己不懈的奋斗实现梦想，这就是上海华飞投资集团股份有限公司副董事长、皇廷酒店管理集团董事长石鹰对自己人生的最大规划。这位外貌与智慧并存，同时又将家庭与事业平衡得恰到好处的才女用自己的故事向我们展示了一个不一样的“富二代”，“嗲妹妹”的外表下也有一颗温暖、坚韧又充满责任感的心。

本版撰文 青年报记者 沈梦雪 本版摄影 青年报记者 常鑫

家境富足 仍知赚钱不易

亲切、健谈，是石鹰给人留下的第一印象。外表精致靓丽的她，可以说是个十足的上海“嗲妹妹”，但接触下来却发现，其实她一点也不像外表所展现的那般“娇气”。

都说穷人家的孩子早当家，可家庭条件原本就已经相当富足的石鹰却比同龄人更为懂事、独立。在17岁时，她便自己决定要出国留学。“当时出国的目的很简单，就是想看看外面的世界，同时学好英语。”于是在2002年，石鹰只身去了英国，开启求学之路。

出门在外什么都要靠自己，虽然父母在账户上打了不少生活费，可石鹰并未像周围那些同样家境殷实的同学般潇洒“混日子”，而是精打细算地安排着自己的生活。“当时觉得学校提供的房子租金太贵，我自己选择租在了环境相对复杂的地方，还是与六七个人合租，连卫浴也成了公共设施。直到有一次父母前来探望，都‘嫌弃’我过得太清苦。”回忆起那段求学生涯，石鹰还忍不住笑着说道，“我还记得当时他们来看望我，去接机选择的是坐地

铁，在当时这对我来说其实是很奢侈的，因为英镑汇率真的很贵。”

也许有人会不理解，明明账户上有着充裕的生活费，为什么要过得那么辛苦？但石鹰自己心里很明白：“父母的钱也都是自己每天辛苦赚来的，我怎么能随意挥霍这些辛苦钱呢？”小时候父母白手起家创业时的忙碌与艰辛，石鹰都牢牢看在眼里、记在心里，所以在童年起就明白了赚钱不易的道理，而这也深深地影响着她后期的创业及生活态度。

留学归来 自力更生找工作

2008年，石鹰学成归国，但她依旧没有想靠家里，而是找了份工作，在外自己租房子住。“当时还没有想到创业，只想凭着自己的能力找到一份好工作。”

投简历、面试，石鹰就和其他普通毕业生一样奔波在求职的道路上，最终经过八轮面试，大学专业主修金融的她找到了人生的第一份工作——汇丰银行贵宾客户经理。然而，在汇丰工作的两年时间里，石鹰为人处事非常低调，同事间并不知道她家里是做什么的，甚至每次开车去上班都会将车停在距离单位

较远的地方，再步行过去。

原以为，就这样安稳的生活下去即是最好的归宿，可一切的转折点却是在她自己做了母亲以后。2010年，石鹰有了家庭，并且生了第一个孩子，从此这个原本一直坚称要有职业规划的事业女性，整个人瞬间变成了小女人。“疯了”，是周围所有人对她的评价。“我从来不知道自己会那么爱孩子，我可以什么都不做，就盯着孩子看半天。”然而也就是在那段时间里，自己为人父母之后，石鹰一下子发现一直在为全家拼搏事业的父亲好像老

了，头上长出了白发，而弟弟还小，“作为家里的长女，我不是该为家里做些什么了？”

于是，带着反思，石鹰辞去了银行的工作，决定回归家族企业，接手酒店业务。“其实最初是打算做医药类项目，可巧的是，上海迪士尼乐园的项目市政府批下来了，且就坐落于浦东地区。而我们最大的优势就是围绕着迪士尼乐园有三块地产，这是非常难得的，因此我们决定将原有的地区板块都转型打造成酒店，为迪士尼乐园做配套服务。”

打造品牌 将细节做到极致

其实，在父辈的打拼下，上海华飞投资集团已经拥有了相当殷实的基础，其依托上海国际化大都市良好的经济环境，积极参加浦东的开发建设，经历二十多年的市场磨练和积极开拓，公司取得了跨越式的发展。

华飞集团主要从事房地产业、氢氧化铝业、物流仓储业、物业管理、绿化市政等产业的投资和管理经营等。其中，在地产业方面累计开发面积已经超过150万平方米，已开发的楼盘有川沙的“鼎鑫名流苑”、唐镇的“毕加索小镇”、金山的“紫迪兰庭”等知名楼盘；在贵州省共投入近七亿元的“华飞铝业”已经形成年产25万吨氢氧化铝规模，并正在向第二期

60万吨和深加工方面发展；在机场临空产业园内，有8万多平方米的华飞工业园，集聚了一批现代物流、海关保税仓库、综合办公等企业。

而石鹰在接手酒店这一块后，短短几年里就有三家五星酒店拔地而起。集团公司已在川沙开业了上海皇廷国际大酒店，并成功挂牌了五星级大酒店；在唐镇建设的皇廷世纪酒店于今年6月也已开业；在华东路上的第三家五星级大酒店也正在建设中，可谓硕果累累。

面对这些成绩，石鹰既欣慰又感慨：“如今酒店的品牌非常多，我们民营企业的压力其实是很大的。而做酒店业我也是从零开始，但很快就发现，其与银行是有共通点的，都是

服务性行业。眼下，人们对于服务的要求越来越高，一家酒店如果服务不好，即使硬件设施再完美也依旧得不到忠实客户，而我想要做的，就是把服务细节做到极致，这才是我们立足市场的优势。”五年里，石鹰与丈夫走访了大大小小数十家酒店，不断地“取其精华去其糟粕”，就是为了打造出自己的酒店品牌。

对于石鹰来说，现在才仅仅是一个开始，她还在不断地构思挖掘更多的酒店相关业务，而做这一切的背后，她的初衷很简单：“我并不是纯粹为了赚钱，而是想尽自己的能力去传承、保护好父辈的基业，因为对于他们来说，这些其实是代表自己人生的作品。”



[寄语创业者]

在如今的市场中，不管哪一行哪一业要创事业都非常不容易，人们的消费观念已经改变，用原来固有的思维方式做事情已经不行了，所以年轻人首要做的就是具备高强度的抗压性。

在开始任何一个项目前，自己都要有一个基础核算，不要盲目投入。

有捷径和平台很重要，但自己也要争气、努力，除此之外，做事一定要懂得“尊重人”，这是基本道德。

[记者手记]

“富二代”也可以是正能量

“富二代”、“创二代”，一字之差，却相去甚远。同样含着金钥匙出生，有良好的教育机会，毕业后若想要创业，资金、资源上比普通人有更多的优势。但有的人终其一生都在享用父辈的资源，守着祖业坐吃山空，顽劣者还偶尔曝出“坑爹”举动；有的人则进化成了“创二代”，或是把祖业发扬光大，或是另起炉灶，并且做得有声有色。显然，石鹰正向着后者稳步前进。

也许，出生在条件优渥的家庭中，总免不了要被旁人贴上“富二代”的标签，做什么都被看作是易如反掌，因此忽略了其背后的努力与付出，但石

鹰始终身体力行地坚持着自己的想法——“富二代也可以是正能量的”。相信拥有这样美好心态的石鹰，无论生活还是事业，一定都会像她的名字一样在理想的那片天空里自由翱翔。

