

2014年上海创业组织发展期讲座精选

5

1

《“迪士尼”给创业者带来的新商机》

讲座简介：日前，上海迪士尼度假区正在全速筹备建立当中，其中外国招商正式启动，涉及旅游、酒店、演艺文化等方面，这也给创业者们带来了新的商机。本课程将从“如何把握这个商机”出发，为创业者解读迪士尼乐园的建立所蕴含的无限商机。



《新公司法和新消法实施后企业应对方策略与技巧》

讲座简介：最新公司法全文于2014年3月1日起正式施行，新消法于2014年3月15日实施。本课程主要从以下三方面进行讲授：

- 1、注册资本“认缴制”改革内容及评价；
- 2、有限责任公司的风险及防范；
- 3、中小企业融合新《公司法》的方法、技巧与途径，让创业者能够尽快抓住新公司法中的重点，掌握公司注册的心技巧；
- 4、新消法在保护消费者权益中的新亮点；
- 5、新消法对企业经营者与服务者的影响与制约；
- 6、经营者如何在维护消费者权益中保护自己的利益，让创业者能够掌握新消法实施后企业的应对策略。

《合法创业聚集真金白银》

讲座简介：创业者为自己积累财富、财产的时候，应认识到市场是有法则、有规则、有规范、有竞争，更有诱惑与陷阱的。创业者不仅需要精明，同样更需要高明。本课程将为你讲述创业者应该掌握的那些市场法则，遵守的竞争规则。

[专家简介] 陈甬沪 现供职于上海市工商行政管理局，高级统计师、上海市人民政府发展研究中心特约研究员、国家工商总局特约研究员、上海市商业研究院研究员、上海市东方讲坛特聘讲师、同济大学学生职业发展教育顾问、上海理工大学管理学院客座教授、国家职业资格认证考评员等。

曾从事过报社编辑记者工作，长期从事社会学、经济学、行政法学、市场监管领域研究，著有《言商论道》《当代中国私营企业治理机制探实》《中国企业登记注册制度》《国际企业登记注册制度》《经营者信用及管理》《生存价值权益-当代私营企业家社会角色选择》和在主流媒体发表论文及文章250万余字。

2



《如何做好企业定位》

讲座简介：进入21世纪后我国企业的经营环境发生了根本性的变化，企业的定位也随之有了新的发展。本课程将以“讲故事”的方式向学员们介绍各种案例，通过生动的案例阐述“我要为哪些客户提供何种服务”、“我以何种方式为哪些客户提供何种价值”、“怎样用一句话介绍你的公司”等问题，向创业者传递企业定位的新思路。

《资本地图》

讲座简介：目前，私募渐渐迈入规范发展的新阶段，本课程主要以中国企业资本为导向，从“创业者角度看私募”、“两种不同公司的经营思路”、“商业模式的要素”、“寻找盈利模式”、“私募融资、公募上市、收购兼并，一切只不过是手段，功夫在诗外”几方面，让企业做回企业的本质。

[专家简介] 马宏 现任“棋盘投资”董事总经理，20多年金融行业的从业经历，使得始终处于市场一线的马宏先生，对创业、商业模式、融资投资、资本运营，拥有了近距离的切身理解和深刻感悟，积累了丰富的第一手的操作案例。



《连锁经营管理基础与连锁店经营管理实务》

讲座简介：连锁经营已成为普遍采用的经营方式，本课程重点是阐述连锁经营管理的基本原理、商品、服务、法律以及绩效管理知识。包括：

- 一、连锁经营原理 连锁经营三种基本类型、连锁经营的3S原理、连锁经营理念、连锁经营管理体系；
- 二、连锁店管理基础 门店管理基本要求、门店管理的各项工作、工作激励沟通与交流、店长素养、连锁企业文化；
- 三、服务管理 服务理念、人性化服务、服务规范、顾客管理。

《如何处理公共关系危机》

讲座简介：企业形象是企业文化的核心。本课程从企业的各种标志，如产品特点、行销策略、人员风格等方面讲述企业形象的建立，并且该形象能否被社会各界和公众舆论所理解和接受，在很大程度上决定于企业自身的主观努力。

[专家简介] 赵怀秋 工商联会执行委员上海市虹口区商会实业公司副董事长兼总经理，海联会、社会商业协会理事，国务院发展研究中心《企业与法》编辑、记者，联华百货经销公司总经理，中美中日合资企业中首席代表，上海百老德育讲师团高级讲师，中国青年创业国际计划（YBC）组织导师，上海申洋国际交流进修学院常务副院长，擅长企业营销策划，连锁加盟企业研究。

4



《中小企业融资类型和途径》

讲座简介：中小企业的发展直接影响着我国的国民经济持续、稳定的发展，但是中小企业由于自身规模小、资金少，融资困难的问题直接影响着中小企业的持续性发展。本课程介绍融资类型和融资途径、融资要求、债权融资、股权融资、私募融资、四板和三板融资及上市融资（IPO、RTO、ATQ、M&A）、A股、港股（红筹、H）、台股（F股、T股）美股等市场概况，以及中小企业如何制定属于自己的目标资本市场。

《中小企业股权融资实务》

讲座简介：本课程将针对中小企业股权融资的途径、渠道、模式等内容，指导中小企业如何开展股权融资。

[专家简介] 虞建卫 现任盛和资本SPC总裁，曾任卜蜂国际植物一条龙企业中国区营销中心副总经理、000557广夏银夏实业股份有限公司副总裁，Pacific Pearl Group 普睿投资中国区总部代表。

6

《销售为王》

讲座简介：有效的市场营销策略能够提升销售的数量。本课程将从市场销售的三个要素——市场、客户和产品逐步为你展开“销售之王的秘密”。如：产品市场、市场潜力、市场竞争者、市场的机会、客户群体、客户的特点、客户的分布、产品定位、价格定位、客户群定位、产品特色等多方面角度，解读销售的秘诀！

[专家简介] 王琪海 现任武田药业有限公司培训总监，曾就职于跨国公司销售的第一线，从销售代表到主管、地区和大区销售经理，至大中华区销售培训经理，20年的销售工作经历，使得王老师对销售队伍的管理有深刻的体会。



7

《如何规避企业风险》

讲座简介：创业风险无处不在。该课程的主要内容包括风险与创业风险的内涵、创业风险的产生、创业风险的类别、创业风险的规避方法和技巧、初创企业风险案例解析等。课程遵循理论与实践相结合、方法与案例相结合，以互动分享、引导式发问为主的教学原则，使创业者了解创业风险和创业风险类型，掌握规避创业风险的方法，减少创业风险，提高创业的成功率。

《创新型思维与创新方法》

讲座简介：创新是一个企业生存和发展的灵魂。本课程通过创新案例和启发式教学，帮助创业者建立创造性思维能力，突破其思维障碍，培养创造性思维，达到创新创业能力。

[专家简介] 韩继坤 现任上海张江创新学院研究室主任、高级经济师、企业培训师、创业实训讲师，长期从事科技创新政策方面的研究。

《企业经营管理的风险防范及对策》

讲座简介：在市场经济条件下，企业面对商场的激烈竞争，要始终处于不败之地，首要的就是在不断的变化中作出有效、及时的应对。本讲座从企业经营决策方法论和实践论角度展开探讨，以进一步拓展创业者的知识面，将创业中的风险防范于未然。



[专家简介] 郑友男 现任上海铁路局党干校经济管理教研室副主任、讲师，兼任上海晨立商务信息技术有限公司BS22首席培训师、创业家网首席顾问、市开业专家志愿团专家、南开大学EMBA客座教授。多年从事国内贸易、对外边境贸易及运输货代等经营管理工作，不仅积累了丰富的案例，也积累了丰富的企业经营管理和实践的经验。

8