

# U卡商盟：一个大三男生创业经

创业新苗

如果要用一个词来形容创业青年汤思凡，“年轻”再合适不过了。如今，还是一名大三学生的他，凭借着创业项目“U卡商盟”，带着全球青年创业精神大奖的荣誉，从美国华盛顿载誉归来。不仅如此，这名在校大学生还一举夺得了2013年第六届光华创业精神大奖赛（BESA）上海赛区一等奖以及全国成人组冠军。

青年报记者 陈颖婕

## 做多份兼职为创业打基础

背着双肩包，走在绿荫成排的大学校园里的汤思凡，与身边的同学看似别无两样。不过，除了学生的身份，汤思凡还多了一个创业者的“头衔”。

许多人不禁要问，这个刚满22岁的年轻大学生，在他的创业计划书里，究竟蕴藏何种“魔力”，才能在群雄角逐的创业大军浪潮中脱颖而出，荣获多项殊

荣？

怀揣着对创业的憧憬，在高考填报志愿时，汤思凡毅然决定要来到上海闯闯。

如今，在上海商学院就读信息管理专业与信息系统专业的汤思凡，自入校以来，就一直在为自己的创业梦做铺垫。他经常利用课余时间，做多份兼职，包括家教、外卖员、会计事务所文员、家具和

婚纱销售员等。汤思凡深知创业的不易，想要一下子将事业建立起来相当不易，因此必须先积累经验，学习别人的创业模式。

在一定的商业模式积淀之后，汤思凡决定从自己的身边摸索创业路。他开始观察学校周边的市场和商业环境，并进行调研，想先在学校里开启自己的创业计划。

## 创立“U卡商盟”一年获利3万

汤思凡注意到，现在大学生的钱包里一般都有好几张由不同商家提供的会员卡、优惠券，数量携带之多，会令人感到麻烦，时不时，还会把一些优惠券弄丢。对此，汤思凡留了个心眼：“那时我还得知了一种创新的商业运行模式——异业联盟。它是利用虚拟平台进行资源运作，让各结盟商业主体之间实现资源共享、信息共享，是一个共赢的成功系统。我就想到用这种模式解决大家‘卡太多、使用不便’的烦恼。”

于是，汤思凡的“U卡商盟”设想初具雏形。大二暑假，汤思凡

召集了同班4人，合资3万元，在学校附近租借了一间月租1500元的60平方米办公室，便开启了他的创业第一步。

汤思凡介绍说，U是英文单词University的简称，同时与“优惠”谐音，表明目标客户是在校学生，致力于为大家带来优惠与便捷。汤思凡设想，只要学生们花10元钱购买一张U卡，在消费时出示，即可享受一定的优惠。大家一卡在手，生活无忧便是他的创业目的。

紧接着，汤思凡和他的团队成员挑选了学校周边受欢迎的店家，逐一和他们洽谈优惠额度，希

望他们入驻“U卡商盟”的网站和“U卡小助手”的微信公众平台。

不过，由于自身年龄偏小，外加公司成立不久，学校周边部分商户对于汤思凡的构想一开始并不认同。为了能够“攻克”更多的商家，汤思凡和他的团队成员有时连饭都顾不上吃，一下课便到各家商户施展“软磨硬泡”的功力，凭借着这份真诚和执着的信念，陆续加盟“U卡商盟”的商家很快有了30余户，他们的经营范围几乎囊括了学生衣食住行的各个方面，通过U卡的使用量，汤思凡的创业团队从中获得提成。

## 开拓“第三方物流”模式

在创业一年多的时间里，汤思凡的“U卡商盟”已经盈利3万余元。期间，他还注册成立了“上海托姆克商务信息咨询有限公司”，他所撰写的“U卡商盟”商业计划书更是一路过关斩将，获得了上海市、全国以及全球性的创业大奖。

如今，他的创业项目也获得了社会机构的大力支持，包括为他免费提供的大学生创业园区办公场所等。在汤思凡看来，得奖并不代表结束，而仅仅是个开始。

“一样的转角，不一样的风

景，这只是一个开始。”这是汤思凡写在U卡上的一句话。汤思凡的创业路也仍在继续。如今，汤思凡找到了新的创业搭档——李鹏博，他们正在构思“第三方物流”作为新的创业计划。他们设想将学校和商务区周围的餐饮店变成自己的合作伙伴，为他们提供有效的外卖配送服务，餐饮店只需

按订单数量来支付报酬，可大大节约成本。目前，他们已经推出了“枣糕”外送服务模式，经营效果相当可观。

“餐饮合作只是我们的第一步。”汤思凡表示，希望进一步把外卖高峰期之外的时间利用起来，开展快递收寄服务等多渠道第三方物流服务模式。

创业坊 63537009  
热线 欢迎有识之士辅助创业新苗成长



NFTE20周年筹资晚宴与世界500强女企业家合影。

## 全能创业园 助早期创业者筑梦

园区风采

青年报记者 孙琪

本报讯“企业入驻我们园区，无论实体入驻还是虚拟入驻，我们都将免费提供微信网站的制作、开通服务，帮助创业者开拓市场，提升企业形象。”全能创业园总经理李斌介绍，他与合伙人联手打造的全能创业园，专注于投资早起创业项目，已在上海、苏州、无锡拥有8家直营园区，15家合作园区，为刚起步的创业者们逐步在全国搭建起“造梦工场”。

市中心创业不是梦

“一家主营装修的企业主有意在市中心租个办公室会客用，一年租金从数万至十数万不等，

听闻我们在市中心的会议室一个月使用6小时，租金只要300元，大呼便宜，一口气租了三年。”

李斌介绍全能创业园的第一个特点就是设点全在市中心，徐汇、静安、虹口、黄浦等多个区的高档写字楼都有全能创业园区的直营园区或合作园区，交通便利，办公环境上佳，是小微企业较好的起步场所。

只要企业入驻，就可专注企业核心业务，园区提供一条龙创业服务，从企业开办的公司注册、租借办公室场地、到日常经营的财务代理、人事外包、工商年检以及创业政策咨询、企业配需、法律援助、翻译、VC融资等等行政琐事等园区都可包办，园区还将根据企业实际情况推荐参加各种创业大赛。

创业者可以根据自身需要选择虚拟入驻和实体入驻。所谓虚拟入驻每月所需费几百元，创业者可将公司注册在园区，但平时

在家办公，园区提供前台行政接待服务，代收发信函快递，如有客户拜访，可使用园区位于市中心的会客室；实体入驻则是指创业者园区的租借办公位或独立办公室，享用园区提供的办公资源，费用在每月数千不等。

另外，上海35周岁以下创业者入驻全能创业园，可免费将公司注册在徐汇区、免费使用市中心办公位1年或免费使用虚拟办公室2年、免费代理财务记账，享受20万社保补贴返还，30万创业贷款担保，园区还赠送微信网站企业版，这些都是政府买单，节省下来的费用可达53万，这对初创的小微企业也是一笔不小的费用。”李斌表示。

免费开发微信网站

李斌介绍为保证入驻园区企业品质，还建立了严格的企业准入制度和一定考察期。“曾经有一家入驻企业，各项资料都符合，



全能创业园加入上海创投人才联盟。

但在考察期被我们发现生产假冒产品，还有拖欠员工工资行为，就立刻清除了出去。”2007年至今，已经累计入驻园区企业多达2000余家。

今年5月10日在“2014上海零成本创业政策与创业项目天使投资交流会”，一项微信功能使用引起人们的关注。当天，会议报名和会议签到均使用了微信报名和签到系统。到会者只需报出手机后4位尾号即可完成签到，可扫

扫二维码也可完成签到。在会议的集中提问环节，还用到了微信墙功能。据悉，该系统均为由全能创业园自主研发和提供。

如今，全能创业园更是把这项技术运用到为入驻企业服务中去，据悉，只要企业入驻，园区就可为其开发一个微信网站企业版，并运用自身资源进行推介，且均为免费。据悉从去年年底开始，园区内部已有50家企业享受微信网站开发服务。