

2012年中国海外并购金额创历史新高 民营企业积极出海并购

本报讯 首席记者 徐可奇 全球经济不确定性与中国国内问题交织,导致2012年的中国企业在国内及海外的交易活动降至5年新低,下降幅度甚至比2009年因全球经济危机所致的交易活动衰退还要严重。记者昨日了解到,总体而言,2012年中国并购交易总量下降26%,金额下降9%,仅海外并购交易总额出现增长。

去年并购总额降近三成

普华永道昨日发布的数据显示,除了私募股权基金和风险投资交易之外,2012年战略投资者在国内并购交易活动为2953宗,与2011年的3744宗相比,降幅达21%;从金额来看,2012年交易总金额为971亿美元,与2011年的1349亿美元相比,下降28%。

虽然中国大陆企业海外并购交易总量从2011年的206宗略降至191宗,但总金额却达历史新高——从2011年的424亿美元增至2012年652亿美元,上升幅度达54%,相当于国内及海外并购交易活动总金额的三分之一,创下了历史新高比例。

普华永道中国企业并购合伙人刘晏来指出:“考虑到2012年的各方综合因素,这些结果显示出的总体趋势并不让人惊讶,西方经济体缓慢的复苏步伐、欧元区持续不稳以及中国经济放缓导致许多国内及海外并购交易被搁置。但是这并不意味着中国企业对并购交易的胃口变小。恰恰相反,并购交易的潜在需求其实非常大,海外交易总额创纪录的增长有力地证明了这一点。这也归功于中国企业利用于买方的海外并购环境推动交易额的增长。”

民营企业积极海外并购

去年,比亚迪在荷兰设立欧洲总部;万达集团斥资31亿美元收购全球排名第二的美国院线AMC全部股权;华为宣布在

英国投资近20亿美元开设研发中心;一系列震惊全球的交易预示着中国民企逐渐崭露头角。

刘晏来分析,随着中国经济的走向日益清晰,产业合并加速以及海外经济体开始摆脱经济低迷的状况,在2013年及以后一段时期,如果不出现任何无法预料的情形,中国企业在国内及海外进行的并购交易活动应该会强烈反弹。

据记者从业内了解到,一个重要的并购趋势是越来越多的民营企业进行更大规模的并购交易,标志着民营企业将成为中国企业海外并购活动的重要推动力量。民营企业交易活动总额在2012年令人吃惊地增长了171%。

普华永道中国企业融资部主管合伙人黄耀和分析,这体现了中国民营企业的雄心壮志。它们确实非常渴望将海外并购作为企业全球化战略的重要一步,建立国际化品牌,引进技术和专业知识继而发展国内市场。

私募股权谋求并购退出

私募股权已成为流动性匮乏的中国民营企业发展的重要资金来源并获得了实质性的支持。但是,2012年中国私募股权行业表现黯淡,交易数量缩水,不过交易规模趋于上升。

虽然在中期,中国的氛围格外有利于私募行业,这一行业仍然承受着日益剧烈的痛楚,业已导致行业内部的整合以及资本大规模流向质量更优、更富经验的私募基金。此外,大量中国私募股权基金和接受风险资本投资的企业在翘首以盼,希望通过IPO或并购实现退出。

“行业整体正在进入‘退出期’,而‘退出’的大量积压构成了真正的挑战。”刘晏来对记者表示,这已经超出了IPO市场的吸收能力,因此通过并购实现交易和二次销售将更为常见,新并购交易活动有望从2013年第二季度后开始加速。

80°这样理财

网络售卖钻饰 享受爱美天性

每个姑娘都有一个公主梦:美丽的衣服、漂亮的鞋子,加上迷人的首饰。乔迁也是这样一位爱美丽、爱饰品的小女生。本科时,她顺利取得了同济大学的珠宝鉴定与市场营销辅修证,后来又考出了HRD高级钻石分级师证。如今在外企工作的她,也兼职做起了业余的钻石生意,既给别人带来了浪漫也为自己获得了额外的收入。

本报实习生 李晓迪
记者 沈梦雪

辅修珠宝识人识乐

说起在同济的辅修之路,艰辛中充满快乐。乔迁回忆到,每个周六,当别人可以享受懒觉的时候,她却要早起坐车,保证8点能按时上课,中午饥肠辘辘的时候还要听略显枯燥的理论。不过跟着老师参观珠宝展、鉴定珠宝的时候,会觉得一切都值得了,自己懂得怎样分析珠宝的价值和美丽之处。

辅修的时候除了让乔迁懂得了如何鉴赏珠宝的美感,也让她赢得了在辅修教授开设的珠宝工作室中实习的机会,认识了一群志同道合的朋友,一起讨论珠宝的价值,一起讨论做工、款式等细节适合什么样的群体,渐渐地,她对研究珠宝的兴趣更加浓厚了。

淘宝小店渐成规模

刚做珠宝的时候,乔迁心里没底,开的淘宝钻石小作坊也没什么交易量。加上新店开张并没有评价的人。“我就在人人网、

空间里面贴出照片,说明我能做出哪些式样。”她告诉记者,刚开始时,只有信得过她的朋友才敢找她做钻石饰品,渐渐地她做的钻石饰品物美价廉的好名声在朋友圈内宣传开来了,加上网络上帮别人做过的样品宣传,钻石小作坊的生意渐渐好了起来。

常戏称自己是“乔家大院的宅小仙”的她笑着告诉记者,因为自己剔除了品牌的附加值,所以同样品级的钻石饰品,她的要比商场里便宜30%,甚至更多。“一般来说别人告诉我预算,和女生的性格之类,我会推荐裸钻和样式。确定后,就带去工厂制作,一般定制15天左右就出成品了。”乔迁告诉记者,钻石的价格一般取决于4C,包括大小、颜色、净度、切工,以刚做的一个婚戒为例,1.5万元的预算,可以做50分大小、颜色、净度较好的或是60分大小、颜色、净度差点的。

到目前为止,乔迁的钻石饰品店开张还不到半年,已经做过了十几个钻石饰品;这笔额外收入也算是给自己的年终奖吧。”

制图 余儒文

》理财提醒

拼车回家 保险保障不可少

本报讯 记者 沈梦雪 临近春节,返乡过年成了很多人的心头大事。春运期间,机票既贵又紧俏,火车票更是“难于上青天”,而在高速公路免费通行的利好下,越来越多的人愿意开车返乡,其中也催生了一批“拼车族”。不过,保险专家提醒,虽然“拼车”回家经济实惠,但对私家车主和搭车人来说,风险不可忽视,若是有偿拼车,其间一旦发生事故,被认定为“运营车辆性质载客”,就会被认定为非法营利,保险公司可能拒赔。

拼车成风 理赔有争议

年关近,人们回家的心情也越来越迫切。记者在网搜索发现,近几日“拼车”回家过年的帖子明显多了起来,而一些私家车主也发帖注明了自己的行程路线、时间、车辆型号等信息,甚至还注明了对搭车人的要求。可是一旦发生交通事故,双方人员该如何承担事故责任?车辆和人员能否顺利获得理赔?这些也都成了“拼车”的隐性问题。

就此记者采访了了解到,其实拼车族们在出行途中若遭遇意外,有人利益受损时,风险分担界定往往会成为棘手问题。相关律师告诉记者,目前运管部门对于拼车行为是否带有营业性质的定性还存在争议,因此一旦发生事故时,保险公司的理赔会有很大差别。在这种情况下,交警对事故性质的认定就很重要。若只是分摊油费、路桥费,司机或车主没有额外得利,属于无偿拼车,故发生事故时应正常按条

款处理,而如果认定司机或车主有额外得利,属于非法营利,那么保险公司可能会拒赔。”

另外,其还提醒,拼车前各方最好就彼此责任分担事先签订书面协议,明确各种情况下责任怎么分担。比如车主和拼车人可以约定,万一发生交通事故,在驾驶员没有重大过失的情况下,各自如何承担相应责任。”

搭车最好配齐意外险

由于“拼车”的特殊性,针对车上的人员安全问题,保险业内人士建议出行前最好配齐相应的保险,予以转嫁风险。“对于乘客来说,一旦在拼车的途中发生意外伤害,自身安全便很难得到保障,因为绝大部分车主会为爱车购买车辆交强险、商业第三者责任险,但不一定会为车上人员购买责任险。根据保险合同的规定,如果在拼车时出了交通事故,而正巧又是乘客受伤,那么在超出交强险的保额之外,搭车者通常是无法得到商业险部分的赔偿的。因此乘客自身补充一份短期交通意外险就可填补这一空白。”天平车险保险专家告诉记者。

而除了意外险外,车上人员责任险也可以进行理赔。不过保险专家提醒,如果“拼车”被认定为非法营利,那么“车上人员责任险”这种针对本车人员的险种就有可能面临相应的“免责”条款,即便车主投保了该险种,“拼车”出险后也可能将难获理赔。

工行上海分行个人经营贷款助力小微企业

本报讯 通讯员 黄侃 近年来,中国工商银行紧跟小微企业的金融需求,充分发挥综合金融服务优势,积极拓宽小微企业的融资渠道。其中,工行以各类商品交易市场经营户、中小型私营企业主和民营企业股东等个人客户为服务对象,通过发放个人经营贷款的方式满足小微企业的融资需求,对缓解小微企业融资难问题发挥了重要作用。截至2012年末,工商银行上海分行个人经营贷款发放额近180亿元,通过工行上海分行个人经营贷款得到融资支持的个体工商户和小微企业约4000户。

工行上海分行相关负责人告诉记者,由于个人经营贷款主要审核经营者的个人信用,只要提供借款人身份证明、营业证明、还款能力证明、贷款用途等材料即可申请,贷款审批时间更短,担保方式多样,还款方式灵活,为个体工商户和小微企业融资提供了一条方便快捷的渠道。工行还对

不同类型的个体经营者的融资需求进行细分,量身定制一系列有特色的个人经营贷款产品。比如,该行专门根据创业初期个体经营者的融资特点,创新推出个人助业贷款,以灵活的担保方式和高效的贷款审批,较好契合了这一群体的融资需求。

值得注意的是,工行上海分行还通过其新型的商户服务平台“工银商友俱乐部”向小微企业会员和商户会员推出了“商友贷”专属融资产品。该产品根据会员提供的贷款担保确定循环额度,贷款审批通过后,提款时无需再次审批,而且会员进行提款操作后,贷款资金才开始计息,会员也可根据贷款资金使用安排随时提前还款,降低融资成本,较好地适应了小微企业融资短、频、急的特点,很好地满足了商品交易市场经营户的资金周转需要。截至2012年末,工商银行上海分行已组建“工银商友俱乐部”近300家,累计发展商友会员10万户。