

## 入伏酷热 车险理赔应避免撞上“雷区”



余儒文 绘

## 》理财顾问

信用卡取现额度  
高达50万元堪比贷款  
注意：手续费较高

本报讯 记者 沈梦雪 近日，记者就被一则华夏银行的无抵押贷款广告所吸引，其称“无担保无抵押无利息，仅收月手续费千分之7.5，现办理可免账户管理费，最高放款额度达50万元”，可当咨询后才得知，原来这其实就是一张信用卡。而记者咨询了大部分银行发现，目前个人信用卡已经很难办理，取而代之的便是这类大额信用卡。

## 无抵押贷款实为信用卡取现

昨日，记者根据上述广告咨询了华夏银行信用卡业务员，该人员介绍，上述产品名为“易达金”，其实就是一张大额信用卡，采取的是打现金额到绑定的借记卡里的方式，只能取现，不可消费，每月分期付款手续费为0.75%。无需抵押担保，只要提供个人身份证、工作证明和收入证明就可以申请。

随后，记者又咨询了其他多家银行发现，其实像华夏银行“易达金”这样的产品并不在少数，比如中信银行的“信金宝”、兴业银行的“随兴贷”等。这些业务的共同点都是以信用卡取现的方式贷款，只需要偿还本金和分期手续费。其中“随兴贷”的分期手续费分为一次性和按月两种方式，按月的根据分期不同，手续费从0.75%到1%不等，而中信银行的“信金宝”月手续费率则是0.85%。

## 手续费率其实并不低

上述这些大额信用卡的月手续费看起来似乎很诱人，但一位信用卡业内人士

士透露，实际成本其实很高。

该人士算了一笔账，如果贷款1万元，分12期归还，手续费0.85%。每个月要归还的本金是833.3元，每月支付的手续费是85元，1万元要偿还手续费总共为1020元。而每个月的实际占用资金逐月递减，根据等差数列取中值的方式计算出平均占用资金为5416.65元，这样计算出来的实际年利率为18.83%。“每月手续费等于分期本金总额乘以月费率，越到后期贷款余额越少，但是偿还的费用却是一样的。这样的利率要比一般的个人信用贷款高出不少。”

记者将华夏银行易达金信用卡与该行其他普通信用卡进行对比发现，普通信用卡的分期手续费在0.62%-0.67%之间。

## 个人贷款很难办

此外记者也发现，现在即使能够接受办理个人信用贷款的银行，其对客户的资质要求也非常高。华夏银行就表示，目前只有国家机关的工作人员才能办理，在其他企业工作的都不行，即使是在国企，没有抵押都不行。广发银行一位信贷经理也向记者表示，该行目前可以做个人信用贷款业务，不过如果贷款30万元，个人月收入需要在2.5万元以上才能获批。

而民生银行的工作人员也明确表示，目前没有个人信用贷，如果要办理小额贷款，推荐申请最高可以透支30万元的大额信用卡。不过申请条件很是严苛，需要申请人有价值800万元的房产、100万元存款等。

## 80°这样理财

## 卖荧光棒发展到专卖粉丝道具

本报讯 记者 沈梦雪 现在粉丝们为自己的偶像可以说是下足血本。一个演唱会就可以消费掉大批荧光棒、电子板，就是为了能博得偶像注意，于是贩卖粉丝专用道具便成为了白领陈军（化名）开发成功的第二职业，赚头还不小。

## 卖荧光棒赚头大

“白天在公司上班时电话也是不断，有联络供货方的，有粉丝团订货的，就跟打仗一样。”最近上海明星演唱会频频举办，陈军自然也是跟着好一番忙碌。

陈军在一家度假酒店的市场部工作，一年里在几个节点做一些策划即可，淡季就比较空闲。这样的工作性质给他搞第二职业有很大发挥空间。据他回忆，最初想到贩卖粉丝专用道具还是从在演唱会门口卖荧光棒开始。“前几年，我认识一位做财务的朋友，他平时私下里会去兼职做演唱会现场维护人员，既可以听免费演唱会，又有外快赚，我觉得特别好，就跟着他一起。有时候我们还会进些荧光棒在演唱会门口卖，进货价才两三元，我们以10元出售，一下就可以赚7.8元差价。”

有了这些经历后，陈军感慨，原来粉丝的消费力那么强，于是便萌发了专卖粉丝道具的想法。“我上网查了下，其实现在有很多专为粉丝提供道具的平台，只要找几个粉丝团固定合作就能稳赚。”他和朋

友便立马付诸行动，密切关注上海本地的娱乐、文体活动，在第一时间获取明星动向，做相应的准备，比如名字刻板、条幅、海报等，然后与粉丝团体取得联系，成为他们的产品供应点。

“其实，这些个性化的定制产品，如T恤、制作灯牌所需的冷光灯带等，一般都可以在相关的小商品批发市场找到，或者通过网络直接寻找生产厂家，制作难度并不大。”就这样通过一段时间的忙碌，陈军渐渐有了固定合作的粉丝团，开始盈利。

## 赶时机推卖点

陈军告诉记者，除了有供货渠道外，如何营销也是关键。他就主张结合时点，卖特色产品。“就以之前的欧洲杯足球赛为例，很多网店都打起了欧洲杯特色商品的招牌，有一家网店就推出了看球专用椅子，有的能各个角度摇晃，有的能变成舒适的床，都可以让身体放松，就价格稍贵些，最便宜的也要几百元。”但陈军认为这种椅子实用性大，不只球迷会喜欢，平时放在家里也很实用。于是他便联系商家，以8折优惠价订购了10把，再以原价出售，很快就全销出去了。

就是凭着灵活的商业头脑，陈军的第二职业经营得“风生水起”，让身边不少朋友羡慕不已。他笑着说：“如果能持续，我想退休后也继续做。”

## 轮胎 防止爆胎引 单独损失”

夏日酷暑难当，地表温度较高，一部分车主为了避免爆胎的危险，将车胎的胎压降低，过低的胎压致使轮胎容易变形，再加上一些轮胎老化以及质量上的问题，同样会导致爆胎的发生。

上了保险的车辆如遇爆胎，车主会要求保险公司进行赔偿，但一般情况下，车主得到赔偿的可能性并不大。对于爆胎引起的轮胎、钢圈的“单独损坏”，保险公司一般会视为汽车某零部件的自然老化现象，而车险对轮胎的理赔条件是：当汽车遭遇意外碰撞等事故时。为此，这种情况下不予理赔的概率较大。不过，如果是由于轮胎爆裂引发交通事故，给车辆造成了损失，保险公司则会理赔。

平安车险专家建议，有车族在夏天时，汽车轮胎内的气最好不要太足，在行车时也不要跑得太快，当心因轮胎引发意外事故而给自己造成无法弥补的多重损失。

## 发动机 进水后勿 私自再动”

平安车险专家提醒广大车主，夏季台风或暴风雨过后，往往有些道路、车库会产生局部积水，甚至有可能淹没汽车的底盘，如果这时贸然启动，很容易导致发动机受损。很多有车族觉得自己上了汽车全险，即使发动机受损了，也会由保险公司来赔偿。这样想可就错了，因为车辆遇水熄火后，车主重新发动并导致发动机损毁，属于操作不当导致的人为事故，保险公司通常是不负责理赔的。

因此，车主在台风或暴风雨来临时要

注意规避这类事故风险，多留个心眼检查积水是否漫过排气管或底盘电路管路等情况，不要随意自行启动，而且应该及时通知保险公司，并按保险公司的建议，采取相关合理措施，解救“汽车后”，再启动汽车。

此外，为应对雨季开车可能遭遇的风险，车主最好能在雨季来临之前单独投保一份“涉水损失险”，它对路面积水和水中启动造成的损失都可以赔付。

## 玻璃：“碎法”不同赔法也相异

暴雨台风季节即将来临，私家车及其车主也是最容易“受伤”的主体之一。在台风中受损的车辆通常主要有两类事故，一是被坠落物砸坏，二是被水浸淹。但即便是类似事故，最后的理赔结果却可能有所不同，车主要特别留意。

平安车险专家介绍了一个具体案例，在去年夏天一场台风吹过，有位车主的汽车车顶被一只落下的空调外机砸扁了一部分，挡风玻璃也破裂了。该车主担心由于自己没有投保玻璃单独破碎险，不知道能否以车损险对受损的挡风玻璃进行理赔。

保险公司在接到这位车主报案后了解到，由于他的车顶与挡风玻璃在这次意外事故中均受到损坏，所以破裂的挡风玻璃的赔付就不以玻璃单独破碎险为标准，而是以车损险为标准来进行核赔。

保险公司专业人士特别强调，如果车被台风吹落的空调外机撞击后，恰巧只是撞破了挡风玻璃，而汽车的其他部件没有受到损坏，保险公司只能按照“玻璃单独破碎险”的理赔标准进行理赔。如果车主没有投保该附加险种，那么将得不到理赔。

## 》咨询

如有理财需求 随时联系

电话 61933058

微博 <http://t.sina.com.cn/2052994503>

市民蒋小姐告诉记者，她的一位朋友曾遇到这样的事：奥迪车左前门有划痕，拿到汽修厂去修理，原本保险估损只有2500多元，然而在修理期间，车的右后门也刮出了划痕，汽修厂报价要5000多元。朋友的爱车不仅有了“新伤”，理赔金额增加，而且次年保费也将可能因此要多交300多元。蒋小姐想知道有什么保护自己避免骗赔的建议？

答：天平车险的理赔专员对此提出建议，消费者应特别注意防范出险报案、查勘定损和车辆维修三个环节的骗赔风险。首先，车辆万一出险，除了报警外，要先向

保险公司报案，而不是先找汽修厂。有的车主过于信任汽修厂，出险后不向保险公司报案，却直接通知汽修厂并将车辆及相关证件资料交给对方，给汽修厂利用车辆开展骗赔活动提供了方便。

二、查勘定损环节是骗赔行为较集中的环节，车主最好亲自参与定损过程，与保险公司一起确定维修项目、损失金额后再将车辆交付汽修厂维修。防止不良维修人员事后扩大损失，车主却举证困难。

三、在定损完成后，车主要及时核对定损项目和金额是否与实际损失相符，特别注意是否存在被人为增加损失项目的情况。完成理赔后，可到保险行业协会网站上查询相关理赔信息，如果发现与实际情况有出入，要及时进行投诉。

记者 沈梦雪